

**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«КЕРЧЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ МОРСКОЙ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО «КГМТУ»)
Технологический факультет
Кафедра экономики и гуманитарных дисциплин**

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Коммерческая деятельность предприятий (организаций) рыбохозяйственного
комплекса**

Уровень основной профессиональной образовательной программы – бакалавриат
Направление подготовки – 38.03.01 Экономика
Направленность (профиль) – Бухгалтерский учёт, анализ и аудит
Учебный план 2016 года разработки

Описание учебной дисциплины по формам обучения

Очная											Заочная														
Курс	Семестр	Всего часов / зач. единиц	Всего аудиторных часов	Лекции, часов	Лабораторные занятия, часов	Практические занятия, часов	Семинары, часов	Самостоятельная работа, часов	КП (КР), часов-	РГР, часов	Консультации, часов	Семестровый контроль, часов (вид)	Курс	Семестр	Всего часов / зач. единиц	Всего аудиторных часов	Лекции, часов	Лабораторные занятия, часов	Практические занятия, часов	Семинары, часов	Самостоятельная работа, часов	КП (КР), часов-	Контрольная работа, часов	Консультации, часов	Семестровый контроль, часов (вид)
2	4	72/2	36	18		18		32				4 (зач.)	4	8	72/2	10	4		6		40		18		4 (зач.)
Всего		72/2	36	18		18		32				4 (зач.)	Всего		72/2	10	4		6		40		18		4 (зач.)

Рабочая программа составлена на основании ФГОС ВО – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, учебного плана.

Программу разработала Л.В. Алексахина, канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и гуманитарных дисциплин ФГБОУ ВО «КГМТУ».

Рабочая программа рассмотрена на заседании выпускающей кафедры экономики и гуманитарных дисциплин ФГБОУ ВО «КГМТУ»
Протокол № 8 от 27.04.2023 г.

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

В результате освоения ОПОП бакалавриата обучающийся должен овладеть следующими результатами обучения по дисциплине

Код и наименование компетенции	Планируемые результаты освоения дисциплины
ОК-3. Способностью использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности	Знать: - сущность и принципы коммерческой деятельности на предприятии рыбной отрасли; - структуру построения его коммерческих служб и их функции; - многообразие видов договорных отношений для обеспечения коммерческой деятельности.
	Уметь: - выбрать удобную и эффективную систему организации коммерческой работы; - включать в типовые коммерческие договоры выгодные существенные условия; - учесть свои экономические интересы при формировании условий коммерческих договоров.
	Владеть: - навыками ведения переговоров; - навыками выбора выгодных условий договора, в том числе внешнеторгового; - навыками работы с коммерческой документацией.
ОПК-2. Способностью осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач	Знать: - методы исследования в коммерческой деятельности; - источники поиска коммерческой информации; - мировой опыт организации материально-технического обеспечения и сбытовой деятельности и регламентирующие их отечественные нормативные документы.
	Уметь: - анализировать рынок сырья, материалов и продукции конкурентов; - собрать информацию для формирования плана закупок; - подготовить информацию для оценки ассортимента производимой продукции.
	Владеть: - навыками анализа для многокритериального выбора поставщика; - навыками работы со специальной коммерческой литературой.
ОПК-4. Способностью находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовностью нести за них ответственность	Знать: - основные направления коммерческо-посреднической деятельности; - основные формы расчетов при закупке материальных ресурсов; - подходы к формированию условий договора предпринимателем.
	Уметь: - осуществлять коммерческие взаиморасчеты; - организовать и управлять процессами оптовой и розничной купли-продажи и обмена товаров; - находить каналы снабжения и сбыта.
	Владеть: - навыками организации хозяйственных связей; - навыками ведения деловых переговоров и заключения различных договоров; - навыками оценки целесообразности использования посредников.
ПК-9. Способностью организовать деятельность малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта	Знать: - основные направления и инструментарий коммерческой деятельности по закупкам и сбыту.
	Уметь: - распределять в малой группе работу по выполнению конкретного экономического проекта по закупкам и сбыту.
	Владеть: - навыками совместной работы над экономическим проектом по закупкам и сбыту.
ПК-11. Способностью критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с	Знать: - основы моделирования и проектирования коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли; - закономерности формирования организационных структур управления коммерческой деятельностью; - особенности регламентации коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли.

учетом	
--------	--

критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий	Уметь: - выбирать контрагентов и определять условия работы с ними, минимизируя риски; - совершенствовать модель организации коммерческого процесса.
	Владеть: - навыками анализа эффективности коммерческой деятельности и определенной

2 Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к части ОПОП, формируемой участниками образовательных отношений.

Изучению дисциплины предшествует освоение программ следующих дисциплин: правоведение, введение в профессию, финансы.

Успешное освоение материала дисциплины в рамках установленных компетенций даст возможность обучающимся продолжить освоение образовательной программы и успешно приступить к изучению дисциплин: экономика предприятия (организации), бюджетирование в рыбной отрасли.

3 Объем дисциплины в зачетных единицах

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 з.е., 72 часа.

4 Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1 Структура дисциплины

Наименование разделов, тем	Общее количество часов	Очная форма									Заочная форма								
		Распределение часов по видам занятий									Распределение часов по видам занятий								
		Ауд.	ЛК	ЛЗ	ПЗ (сем)	СР	КП (КР)	РГР	Консультации	Контроль	Ауд.	ЛК	ЛЗ	ПЗ (сем)	СР	КП (КР)	Контрольная работа	Консультации	Контроль
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
Тема 1. Концепция коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли	6	2	1		1	4						0,5	0,25	0,25	4,5	1			
Тема 2. Организация управления коммерческой деятельностью на предприятиях рыбной отрасли	6	2	1		1	4						0,5	0,25	0,25	4,5	1			
Тема 3. Коммерческая деятельность по закупкам	6	4	2		2	2						1	0,5	0,5	3	2			

материальных ресурсов на предприятиях рыбной отрасли												5							
---	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	---	--	--	--	--	--	--	--

Тема 4. Коммерческая деятельность по сбыту продукции на предприятиях рыбной отрасли	6	4	2		2	2				1	0,5		0,5	3		2			
Тема 5. Формы партнерских связей в предпринимательстве	6	4	2		2	2				1	0,25		0,75	4		1			
Тема 6. Договорные взаимоотношения в обеспечении коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли	6	4	2		2	2				2	0,75		1,25	2		2			
Тема 7. Внешнеторговый договор купли-продажи	6	4	2		2	2				1	0,5		0,5	3		2			
Тема 8. Коммерческие операции на международных биржах, торгах и аукционах	6	2	1		1	4				0,5	0,25		0,25	3,5		2			
Тема 9. Арендные операции	6	2	1		1	4				0,5	0,25		0,25	4,5		1			
Тема 10. Использование посредников на рынке	6	4	2		2	2				1	0,25		0,75	3		2			
Тема 11. Государственное регулирование коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли	8	4	2		2	4				1	0,25		0,75	5		2			
Курсовой проект (работа)																			
Консультации																			
Контроль	4									4									
Всего часов в семестре	72	36	18	-	18	32	-	-	-	4	10	4	-	6	40	-	18	-	4
Всего часов по дисциплине	72	36	18	-	18	32	-	-	-	4	10	4	-	6	40	-	18	-	4

4.2 Содержание лекций

№	Наименование темы	Количество часов по формам обучения	
		очная	заочная
Тема 1. Концепция коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли			
1	Понятие и основные принципы коммерческой деятельности предприятия. Общая оценка коммерческой деятельности предприятий РФ на современном этапе. Основные направления коммерческо-посреднической деятельности	1	0,25
Тема 2. Организация управления коммерческой деятельностью на предприятиях рыбной отрасли			
	Закономерности формирования организационных структур		

1	управления коммерческой деятельностью. Структура коммерческих служб предприятия, их функции	1	0,25
Тема 3. Коммерческая деятельность по закупкам материальных ресурсов на предприятиях рыбной отрасли			
2	Планирование материально-технического обеспечения производства. Организация хозяйственных связей и выбор потенциального поставщика. Коммерческая деятельность по закупкам материальных ресурсов на предприятии. Условия поставки материальных ресурсов. Основные формы расчетов при закупке материальных ресурсов	2	0,5

Тема 4. Коммерческая деятельность по сбыту продукции на предприятиях рыбной отрасли			
3	Планирование ассортимента продукции. Методы прогнозирования объема продаж продукции. Планирование сбыта продукции. Организация оперативно-сбытовой работы. Коммерческая деятельность на судах флота рыбного хозяйства	2	0,5
Тема 5. Формы партнерских связей в предпринимательстве			
4	Предпринимательские действия по реализации проекта и партнёрские связи. Понятия о соглашении и его виды. Основные направления сотрудничества партнёров. Формы сотрудничества в различных сферах деятельности. Предпринимательские действия по реализации проекта и партнерские связи	2	0,25
Тема 6. Договорные взаимоотношения в обеспечении коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли			
5	Общие понятия предпринимательского договора и его значение для рыночной системы хозяйствования. Виды и типы договоров, порядок их заключения в соответствии с законодательством РФ. Оферта как особая форма заключения договора. Формирование условий договора предпринимателем	2	0,75
Тема 7. Внешнеторговый договор купли-продажи			
6	Правовые аспекты внешнеторгового договора купли-продажи. Структура и содержание внешнеторгового договора купли-продажи	2	0,5
Тема 8. Коммерческие операции на международных биржах, торгах и аукционах			
7	Международные биржи: понятие, организационные аспекты функционирования, мировой опыт и российская практика. Международные торги: понятие, организационные аспекты функционирования, мировой опыт и российская практика. Международные аукционы: понятие, организационные аспекты функционирования, мировой опыт и российская практика. Современная практика коммерческих операций предприятиями рыбной отрасли	1	0,25
Тема 9. Арендные операции			
7	Понятие арендных операций. Условия арендного договора и обязанности. Лизинг	1	0,25
Тема 10. Использование посредников на рынке			
8	Факторы, определяющие целесообразность использования посредников. Виды посредников. Договоры консигнации. Торговые агенты и агентские соглашения. Купцы-дистрибьюторы и соглашения с ними. Условия работы посредников на рынках рыбной продукции. Вознаграждение посредников	2	0,25
Тема 11. Государственное регулирование коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли			
9	Законодательство в сфере рыбохозяйственной деятельности. Особенности осуществления операций в рыбохозяйственной сфере, в связи с регламентацией коммерческой деятельности	2	0,25
Всего часов		18	4

4.3 Темы лабораторных занятий

Лабораторные занятия не предусмотрены учебным планом.

4.4 Темы практических занятий

№	Наименование темы	Количество часов по формам обучения	
		очная	заочная
Тема 1. Концепция коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли			
1	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов)	1	0,25
Тема 2. Организация управления коммерческой деятельностью на предприятиях рыбной отрасли			
1	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и	1	0,25

	положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов)		
Тема 3. Коммерческая деятельность по закупкам материальных ресурсов на предприятиях рыбной отрасли			
2	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Решение задач	2	0,5

Тема 4. Коммерческая деятельность по сбыту продукции на предприятиях рыбной отрасли			
3	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Решение задач	2	0,5
Тема 5. Формы партнерских связей в предпринимательстве			
4	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов)	2	0,75
Тема 6. Договорные взаимоотношения в обеспечении коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли			
5	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Рассмотрение ситуаций и решение ситуационных задач	2	1,25
Тема 7. Внешнеторговый договор купли-продажи			
6	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Рассмотрение ситуаций и решение задач	2	0,5
Тема 8. Коммерческие операции на международных биржах, торгах и аукционах			
7	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Рассмотрение ситуаций и решение ситуационных задач	1	0,25
Тема 9. Арендные операции			
7	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Рассмотрение ситуаций	1	0,25
Тема 10. Использование посредников на рынке			
8	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Рассмотрение ситуаций	2	0,75
Тема 11. Государственное регулирование коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли			
9	Обсуждение теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений, нормативных актов; заслушивание и обсуждение докладов (рефератов). Рассмотрение ситуаций	2	0,25
Всего часов		18	6

4.5 Темы семинарских занятий

Семинарские занятия не предусмотрены учебным планом.

5 Самостоятельная работа обучающихся

Наименование темы	Трудоемкость самостоятельной работы, час.		Содержание работы
	очная	заочная	
Тема 1. Концепция коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли	4	4,5	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 2. Организация управления коммерческой деятельностью на предприятиях рыбной отрасли	4	4,5	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 3. Коммерческая деятельность по закупкам материальных ресурсов на предприятиях рыбной отрасли	2	3	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 4. Коммерческая деятельность по сбыту продукции на предприятиях	2	3	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля,

рыбной отрасли			выполнение заданий практикума
Тема 5. Формы партнерских связей в предпринимательстве	2	4	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 6. Договорные взаимоотношения в обеспечении коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли	2	2	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума

Тема 7. Внешнеторговый договор купли- продажи	2	3	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 8. Коммерческие операции на международных биржах, торгах и аукционах	4	3,5	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 9. Арендные операции	4	4,5	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 10. Использование посредников на рынке	2	3	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Тема 11. Государственное регулирование коммерческой деятельности предприятий рыбной отрасли	4	5	Изучение теоретико-методических вопросов темы, ответы на вопросы для самоконтроля, выполнение заданий практикума
Всего часов	32	40	

6 Тематика курсового проектирования (курсовой работы)

Курсовое проектирование не предусмотрено учебным

планом. 7 Методы обучения

Основными формами изучения дисциплины являются: чтение лекций, проведение практических занятий, самостоятельная работа студентов.

Основным методом изучения дисциплины являются лекции, которые проводятся в лекционных аудиториях с использованием наглядных пособий и интерактивных средств. На лекциях используется мультимедийное презентационное оборудование для демонстрации иллюстративного материала, таблиц и схем, основных тезисов и выводов по теме. Целесообразно по каждой теме составить список терминов и понятий и перечень контрольных вопросов, которые выносятся на самостоятельное изучение студентов. В ходе лекций проводится экспресс-тестирование студентов по материалам раздела.

Практические занятия в зависимости от конкретных целей и уровня подготовки студентов проводятся в форме вопросов – ответов, решения задач, обсуждения подготовленных докладов и рефератов. Практические занятия в форме решения задач направлены на практическое закрепление теоретического материала. Подготовка реферата требует от студента самостоятельного изучения дополнительной литературы, которую необходимо проанализировать и сделать собственные выводы по изучаемой проблеме. Практические занятия ориентированы на закрепление теоретических знаний по дисциплине.

В рамках интерактивных часов предусмотрены следующие подходы: работа в малых группах, творческие задания, соревнования, «ученик в роли учителя», «каждый учит каждого».

Обязательным условием аттестации студента является выполнение всех предусмотренных программой практических работ.

Самостоятельная работа студентов является важным компонентом их профессиональной подготовки и включает в себя:

- подготовку к аудиторным занятиям: подбор источников и литературы для выступления с докладами и участия в дискуссиях по проблемам дисциплины;
- написание рефератов;
- подготовку к итоговому контролю.

8 Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной

аттестации обучающихся по дисциплине

Приведен в обязательном приложении к рабочей программе.

9 Перечень учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Наименование	Количество экземпляров в библиотеке ФГБОУ ВО «КГМТУ»
Основная литература	
1. Алексахина Л.В. Коммерческая деятельность предприятий (организаций) рыбной отрасли : конспект лекций для студ. направления подгот. 38.03.01 «Экономика» оч. и заоч. форм обучения / сост. Л.В. Алексахина ; Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования «Керч. гос. мор. технолог. ун-т», Каф. экономики предприятия. — Керчь, 2016. — 107 с. Режим доступа: http://lib.kgmtu.ru/?p=1607	
2. Алексахина Л.В. Коммерческая деятельность предприятий (организаций) рыбной отрасли : метод. указ. к практ. занятиям для студ. направления подгот. 38.03.01 «Экономика» оч. и заоч. форм обучения / сост. Л.В. Алексахина, А.И. Павлив ; Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования «Керч. гос. мор. технолог. ун-т», Каф. экономики предприятия. — Керчь, 2016. — 26 с. Режим доступа: http://lib.kgmtu.ru/?p=1369	
3. Алексахина Л.В. Коммерческая деятельность предприятий (организаций) рыбной отрасли : практикум по самостоятельной работе и выполнению контрол. работы для студ. направления подгот. 38.03.01 «Экономика» оч. и заоч. форм обучения / сост. Л.В. Алексахина ; Федер. гос. бюджет. образоват. учреждение высш. образования «Керч. гос. мор. технолог. ун-т», Каф. экономики предприятия. — Керчь, 2016. — 54 с. Режим доступа: http://lib.kgmtu.ru/?p=2412	
4. Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат : учебное пособие для вузов / В. Н. Дорман ; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. — Москва : Издательство Юрайт, 2022 ; Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та. — 108 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08386-6 (Издательство Юрайт). — ISBN 978-5-7996-1880-3 (Изд-во Урал. ун-та). — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/492186	
Дополнительная литература	
5. Коммерческая деятельность : учебник и практикум для вузов / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, С. В. Земляк, В. В. Синяев. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 404 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01641-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/510970	
6. Левкин, Г. Г. Коммерческая деятельность : учебное пособие для вузов / Г. Г. Левкин, О. А. Никифоров. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 247 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15243-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/514242	

10 Состав современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем

Наименование информационного ресурса	Ссылка на информационный ресурс
Электронная библиотека ФГБОУ ВО «КГМТУ»	http://lib.kgmtu.ru/
Образовательная платформа «Юрайт»	https://urait.ru/
Государственная система правовой информации - официальный интернет-портал правовой информации	http://pravo.gov.ru/
Справочная правовая система «Консультант Плюс»	http://www.consultant.ru/
RSCI платформа Web of Science - база данных лучших российских журналов	http://www.technosphaera.ru/news/
Информационная система информационным ресурсам» «Едино окно доступа к	http://window.edu.ru/
База данных Научной электронной библиотеки	http://elibrary.ru/
База данных Research Papers in Economics (самая большая в мире коллекция электронных научных публикаций по экономике включает библиографические описания публикаций, статей,	https://edirc.repec.org/data/derasru.html

книг и других информационных ресурсов)	
Федеральный образовательный портал «Экономика Социология Менеджмент»	http://ecsocman.hse.ru

11 Перечень программного обеспечения, используемого при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Наименование программного продукта	Назначение (базы и банки данных, тестирующие программы, практикум, деловые игры и т.д.)	Тип продукта (полная лицензионная версия, учебная версия, демоверсия и т.п.)
Операционная система (Microsoft Windows 10 Pro или Microsoft Windows Professional 7 Russian Upgrade Academic OPEN 1 License No	Комплекс системных и управляющих программ	Лицензионное программное обеспечение
Level или Microsoft Windows Vista Business Russian Upgrade Academic OPEN 1 License No Level)		
Офисный пакет (Microsoft Office Pro Plus 2016 или Microsoft Office 2010 Russian Academic OPEN 1 License No Level или Microsoft Office Professional Plus 2007 Russian Academic OPEN 1 License No Level)	Текстовый редактор, табличный редактор, редактор презентаций	Лицензионное программное обеспечение
Офисный пакет LibreOffice	Текстовый редактор, табличный редактор, редактор презентаций	Свободно-распространяемое программное обеспечение

12 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Специализированная аудитория, оснащенная доской и мультимедийным проектором.

13 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Рекомендации по освоению лекционного материала, подготовке к лекциям

Лекции являются основным видом учебных занятий в высшем учебном заведении. В ходе лекционного курса проводится изложение современных научных взглядов и освещение основных проблем изучаемой области знаний. Значительную часть теоретических знаний студент должен получать самостоятельно из рекомендованных основных и дополнительных информационных источников (учебников, Интернет-ресурсов, электронной образовательной среды университета). В тетради для конспектов лекций должны быть поля, где по ходу конспектирования делаются необходимые пометки. В конспектах рекомендуется применять сокращения слов, что ускоряет запись. Вопросы, возникшие в ходе лекций, рекомендуется делать на полях и после окончания лекции обратиться за разъяснениями к преподавателю. После окончания лекции рекомендуется перечитать записи, внести поправки и дополнения на полях. Конспекты лекций рекомендуется использовать при подготовке к практическим занятиям, зачету, контрольным тестам, при выполнении самостоятельных заданий.

Рекомендации по подготовке к практическим занятиям

Для подготовки к практическим занятиям необходимо заранее ознакомиться с перечнем вопросов, которые будут рассмотрены на занятии, рекомендуемой основной и дополнительной литературы, содержанием рекомендованных Интернет-ресурсов. Необходимо прочитать соответствующие разделы из литературы, рекомендованной преподавателем, выделить

основные понятия и процессы, их закономерности и движущие силы, и взаимные связи. При подготовке к занятию не нужно заучивать учебный материал. На практических занятиях нужно выяснять у преподавателя ответы на интересующие или затруднительные вопросы, высказывать и аргументировать свое мнение.

Рекомендации по организации самостоятельной работы

Самостоятельная работа включает изучение учебной литературы, поиск информации в сети Интернет, подготовку к практическим занятиям, зачету, выполнение домашних практических заданий (рефератов, решение задач, изучение теоретического материала, вынесенного на самостоятельное изучение и т.д.).