

Приложение к рабочей программе дисциплины Ценообразование

Направление подготовки – 38.03.01 Экономика
Направленность (профиль) – Экономика предприятий и организаций
Учебный план 2023 года разработки

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

1 Назначение фонда оценочных средств по дисциплине

Фонд оценочных средств (далее – ФОС) по учебной дисциплине «Ценообразование» – это совокупность контрольных измерительных материалов (оценочных средств), предназначенных для определения качества результатов обучения и уровня сформированности компетенций обучающихся в ходе освоения данной дисциплины. ФОС используется при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся.

Задачи ФОС:

- управление процессом приобретения обучающимися необходимых знаний, умений, навыков и формированием компетенций, определенных в ФГОС ВО, и повышение качества образовательного процесса;
- оценка достижений обучающихся в процессе изучения дисциплины с выделением положительных/отрицательных результатов и определение предупреждающих/корректирующих мероприятий;
- обеспечение соответствия результатов обучения задачам будущей профессиональной деятельности через совершенствование традиционных и внедрение в образовательный процесс университета инновационных методов обучения.

2 Структура ФОС и применяемые методы оценки полученных знаний

2.1 Общие сведения о ФОС

ФОС позволяет оценить усвоение всех указанных в рабочей программе дескрипторов компетенции, установленных ОПОП. В качестве методов оценивания применяются: наблюдение за работой на лекционных и практических занятиях, устный экспресс-опрос в ходе обсуждения теоретических вопросов темы, ее основных понятий и положений, оценивание рефератов, тестирование.

Структурными элементами ФОС по дисциплине являются: ФОС для проведения текущего контроля, состоящие из устных, письменных заданий, тестов, критериев и шкалы их оценивания; ФОС для проведения промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания.

Применяемые методы оценки полученных знаний по разделам дисциплины

Раздел, тема	Текущая аттестация на практических занятиях			Промежуточная аттестация
	Экспресс-опрос	Тестирование по текущей теме	Рефераты	
Тема 1. Теоретико-методологические основы ценообразования	+	+	-	зачёт
Тема 2. Ценообразующие факторы	+	+	+	
Тема 3. Государственная ценовая политика и регулирование цен	+	+	+	
Тема 4. Система цен	+	+	+	

Тема 5. Ценовая политика предприятия и выбор ценовой стратегии	+	+	+	
Тема 6. Методы ценообразования	+	+	+	
Тема 7. Риски в ценообразовании	+	+	+	

2.2 Оценочные материалы для проведения текущего контроля

2.2.1. Устный экспресс-опрос

Устный экспресс-опрос является эффективной формой быстрой проверки и достаточно объективной оценки знаний обучающихся, позволяющей проверить степень усвоения ключевых положений темы и целостность восприятия материала соответствующей темы. Он нацелен на контроль и оценку уровня знаний обучающихся, а также умений и навыков самостоятельной работы с теоретическим материалом курса.

Экспресс-опрос осуществляется в режиме пинг-понга (вопрос-ответ), причем ответ предполагает быструю реакцию на вопрос и лаконичное (краткое и ясное) изложение сути обусловленной проблемы. Эти преимущества экспресс-опроса способствуют формированию навыков быстрой концентрации и реагирования на поставленный вопрос. Кроме того процедура экспресс-опроса позволяет студентам группы повторить учебный материал перед тестированием.

Экспресс опрос не предполагает тотального опроса студентов группы на занятии. Возможен выборочный опрос студентов, позволяющий получить общее представление о степени подготовленности группы для работы на практическом занятии.

Вопрос	Ответ
Тема 1. Теоретико-методологические основы ценообразования	
Что такое общественно необходимые затраты труда?	Затраты, необходимые для изготовления потребительной стоимости при наличных общественно нормальных условиях производства и при среднем уровне квалификации и производительности труда
Почему маржинальная теория цены и ценообразования не нашла применения?	Оказалось непросто осуществить количественное измерение полезности, определить методы её учета.
Какие три концепции объединил в концепции цены А.Маршалл?	Предельной полезности, издержек производства, спроса и предложения.
Согласно правилу Маршалла, что нужно учитывать в более коротком рассматриваемом периоде?	Влияние спроса на стоимость.
Согласно правилу Маршалла, что нужно учитывать в продолжительном рассматриваемом периоде?	Влияние издержек производства на стоимость.
Цена – это:	Форма выражения ценности благ, проявляющаяся в процессе их обмена.
Ценообразование – это:	Процесс формирования цен на товары и услуги.
В чем состоит суть стимулирующей функции цен?	В поощрительном и сдерживающем воздействии цен на разные сферы воспроизводства.
В чем проявляется функция цен как критерия рационального размещения производства?	В том, что с помощью механизма цен для получения более высокой прибыли осуществляется перелив капиталов из одного сектора экономики в другой и внутри отдельных секторов туда, где норма прибыли больше.
Методика ценообразования – это:	Совокупность более частных правил построения цены, отражающих специфику отраслей, производств, продуктов.
Тема 2. Ценообразующие факторы	
Ценообразующие факторы – это:	Многообразие условий, в которых формируются структура и уровень цены.
Какие ценообразующие факторы называют внешними?	Факторы, которые не зависят от товаропроизводителя.
Какие ценообразующие факторы называют конъюнктурными?	Действие которых объясняется изменчивостью рынка и зависит от политических условий, влияния моды, предпочтений потребителя.
Перечислите специфические ценообразующие факторы.	Сезонность, эксплуатационные расходы, комплектность, гарантии и условия сервиса.
При каких условиях спрос принято называть эластичным?	Если небольшие изменения в цене приводят к значительным изменениям в количестве покупаемой продукции,
При каких условиях спрос принято называть	Если изменения в цене не приводят к значительным изменениям в

неэластичным?	количестве покупаемой продукции.
Что понимается под краткосрочным периодом?	Период времени слишком короткий для изменения производственных мощностей, но достаточно для того чтобы изменить интенсивность использования этих мощностей.
Критический объем производства – это:	Объём, при котором обеспечивается нулевая прибыль (доход от продажи равен издержкам производства).
Максимальная прибыль предприятия достигается при каком объеме производства?	При таком объеме производства, при котором предельный доход равен предельным издержкам.
Какие издержки называются условно-постоянными?	Которые в краткосрочном периоде не изменяются прямо-пропорционально изменению объемов производства.
Тема 3. Государственная ценовая политика и регулирование цен	
Что представляет собой государственное регулирование смешанной экономики?	Систему типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально - экономической системы к изменяющимся условиям.
Что может обеспечить государство, проводя активную ценовую политику?	Прибыльность бизнеса, который невыгоден для чисто рыночного хозяйствования.
Что происходит при чрезмерном государственном регулировании цен?	Рыночные механизмы ослабевают и возникает опасность потери рыночных ориентиров для сопоставления затрат и результатов, так как основные параметры рынка испытывают сильное влияние со стороны нерыночных факторов.
Что происходит в случае полного отхода государства от участия в формировании цен и их регулирования?	Разрушаются основы экономики, государство теряет один из важнейших методов борьбы с монополизмом, а рыночные отношения и финансовое положение многих предприятий становятся неустойчивыми.
Прямое регулирование цен – это:	Административное вмешательство государства в установление действующих цен, участие государства в формировании уровней и структуры цен, установление определенных правил ценообразования
Установление верхнего абсолютного предела цены – это какая форма государственного регулирования цен?	Прямое регулирование.
Регулирование доходов производителей продукции, продавцов и покупателей – это какая форма государственного регулирования цен?	Косвенное регулирование.
Льготное налогообложение – это какая форма государственного регулирования цен?	Косвенное регулирование.
Каким образом обеспечивается косвенное вмешательство в ценообразование?	Применением совокупности способов и средств, способствующих расширению товарного предложения на рынке, управлению доходами населения, регулированию налогов как на производимую, так и на потребляемую продукцию.
Назовите первичную форму государственной активности в области государственного регулирования цен.	Наблюдение за ценами
Тема 4. Система цен	
Система цен – это:	Единая, упорядоченная совокупность различных видов цен, обслуживающих и регулирующих экономические взаимоотношения участников рынка.
Мировые цены – это:	Цены, обслуживающие международный рынок в целом и наиболее полно отражающие конъюнктуру товаров и услуг в масштабе общего мирового рынка.
Внешнеторговые цены – это:	Цены, обслуживающие обороты импортируемой и экспортируемой продукции.
Назовите параметры системы цен.	Уровень, структура, динамика.
Что рассматривается в качестве обобщающего уровня цен?	Стоимость фиксированной потребительской корзины, который объединяет различные уровни цен в качественно новый обобщающий уровень цен.
Индексы цен – это:	Показатели динамики цен за определенный период.
Сводный индекс цен содержит информацию о...	О динамике цен группы товаров (услуг).
В чем состоит специфика индекса цен Ласпейреса?	Для соизмерения цен на отдельные товары применялись базисные уровни производства.
Структура цены – это:	Определенное соотношение элементов цены (себестоимость, прибыль, налоги) в процентах или долях единицы.
Что понимается под базисными условиями?	Условия отражения в цене расходов на транспортировку, погрузку, разгрузку, страхование продукции и на ее таможенное оформление в случае пересечения товарами государственной границы.

Тема 5. Ценовая политика предприятия и выбор ценовой стратегии	
Ценовая политика предприятия – это:	Общие принципы, которых придерживается предприятие в сфере установления цен на свои товары.
Назовите этапы формирования ценовой стратегии предприятия.	Сбор исходной информации; стратегический анализ; подготовка проекта ценовой стратегии предприятия.
К каким товарам применима стратегия «снятия сливок» (высоких цен)?	К новым товарам, не имеющим аналогов на начальной стадии жизненного цикла товаров; к товарам с патентной защитой; к товарам, по которым нет перспектив производства, в том числе из-за отсутствия мощностей. Она используется как временная стратегия и может быть способом апробации цены.
Когда применима стратегия нейтрального ценообразования (средних цен)?	На всех этапах жизненного цикла товара, кроме упадка, дает справедливую прибыль на вложенный капитал.
В каком случае оправдано применение стратегии проникновения (ценового прорыва, низких цен)?	Особенно эффективна при высокой эластичности спроса по цене.
На чем основаны стратегии дифференцированного ценообразования?	На неоднородности категорий покупателей и возможности продажи одного и того же товара по нескольким ценам.
На чём строятся стратегии конкурентного ценообразования.	На учёте в ценах конкурентоспособности предприятия.
Когда применяются стратегии ассортиментного ценообразования?	Когда предприятие имеет набор аналогичных, сопряженных или взаимозаменяемых товаров.
Из чего исходит концепция жизненного цикла продукта?	Из того, что каждый продукт находится на рынке ограниченное время вследствие морального старения
Что характерно для стадии разработки и вступления товара на рынок?	Значительные научно-исследовательские, опытно-конструкторские и производственные затраты, отсутствие фактических конкурентов.
Тема 6. Методы ценообразования	
Метод ценообразования – это:	А) метод формирования цен на товары и услуги в рамках принятой стратегии; Б) способ построения цены.
Как предприятием выбирается метод ценообразования?	Самостоятельно.
Что представляет собой ценностное ценообразование?	Определенную последовательность действий, базирующуюся на учете воспринимаемой ценности товара в глазах потребителей и ее изменении под влиянием ряда факторов.
Исторически самая распространенная процедура ценообразования, связанная с финансовым благоразумием, которое обеспечивается с помощью установления цены в размере, достаточном для возмещения всех затрат и получения справедливого вознаграждения в виде начисления наценки на себестоимость товара – это?	Метод «средние издержки +прибыль».
Что является недостатком затратных методов?	Тот факт, что в большинстве отраслей промышленности невозможно определить себестоимость единицы продукции до установления цены на нее, так как себестоимость единицы изменяется в зависимости от объема. Затратные методы основаны на том, что как будто объем продаж зависит от цены.
При расчете цен на какую продукцию используются параметрические методы ценообразования?	При расчете цены на аналогичную продукцию, т.е. продукцию, удовлетворяющую одинаковую потребность и идентичную по физико-химическому составу.
На чем основан метод удельной цены?	На формировании цен по одному из данных параметров качества товара. Удельная цена получается как частное от деления цены на основной параметр качества товара.
В чем заключается ценовой метод баллов?	В использовании экспертных оценок значимости параметров товаров.
В чем состоит ценовой метод регрессии?	В определении эмпирических формул (регрессионных уравнений) зависимости цен от величин нескольких основных параметров качества в рамках параметрического ряда товаров.
В чем суть метода расчленения цен?	Суть метода заключается в том, что продавец объявляет на данный товар не один, а несколько ценовых показателей.
Тема 7. Риски в ценообразовании	
Почему изучаются риски в ценообразовании?	Потому что рыночная цена по своей экономической природе является величиной случайной.
В чем проявляется конструктивный аспект стимулирующей функции риска?	В том, что риск при решении экономических задач исполняет роль катализатора.
В чем проявляется деструктивный аспект стимулирующей функции риска?	В том, что принятие и реализация решений с необоснованным риском ведут к авантюризму.
В чем состоит историко-генетический аспект защитной функции риска?	В том, что люди всегда стихийно ищут формы и средства защиты от возможных нежелательных последствий. На практике это проявляется

	в создании страховых, резервных фондов, страховании предпринимательских рисков.
В чем состоит социально-правовой аспект защитной функции риска?	В необходимости внедрения в право категорий правомерности риска.
В чем суть диверсификации риска?	Этот метод, направленный на снижение риска путем распределения его между несколькими рискованными вариантами использования средств или получения дохода, результаты которых непосредственно не связаны друг с другом.
В чем суть объединения риска?	Это метод, направлен на снижение риска путем превращения случайных убытков в относительно небольшие постоянные издержки. Он лежит в основе страхования.
Что такое распределение риска?	метод, при котором риск вероятного ущерба делится между участниками таким образом, что возможные потери каждого относительно невелики.
Когда в договор поставки включается оговорка о возможности роста или снижения издержек?	Когда на цену большое влияние оказывает ряд внешних и внутренних факторов, обуславливающих рост затрат на производство.
Хеджирование – это:	Заключение сделок в целях страхования от неблагоприятных изменений цен по контрактам.

Критерии оценивания знаний студентов при устном экспресс-опросе:

- «зачтено» - вопрос раскрыт, студент свободно владеет материалом;
- «не зачтено» - вопрос не раскрыт, студент не владеет материалом.

Количество попыток ответов на вопрос при экспресс-опросе – одна.

2.2.2. Тестирование

Тестирование – это форма оперативного, объективного и сплошного измерения знаний обучающихся, выполняющая не только диагностическую функцию, нацеленную на выявлении уровня знаний, умений, навыков студента, но и обучающую и воспитательную функции, что, несомненно, повышает прикладную ценность тестирования. Обучающая функция тестирования состоит в мотивировании студента к активизации работы по усвоению учебного материала, с одной стороны, а с другой стороны, позволяет ему, задействовав резервы памяти, не только вспомнить, но и закрепить изучаемый материал. Воспитательная функция проявляется в периодичности и неизбежности тестового контроля, что дисциплинирует и организует работу студентов, помогает выявить и устранить пробелы в знаниях.

Тестирование формирует навыки по работе с учебным материалом и извлечению информации.

Тестовое задание (вопрос)	Ответы
Тема 1. Теоретико-методологические основы ценообразования	
1. Цена - это:	а) денежное выражение стоимости; б) денежное выражение себестоимости; в) денежное выражение затрат; г) нет верного ответа.
2. Какие функции выполняет цена?	а) регулирующую, б) регистрирующую, в) стимулирующую, г) статистическую, д) учебную.
3. Какие функции выполняет цена?	а) регулирующую, б) регистрирующую, в) учетную, г) статистическую, д) учебную.
4. Какие функции выполняет цена?	а) регулирующую, б) регистрирующую, в) распределительную, г) статистическую, д) учебную.
5. Какие функции выполняет цена?	а) сбалансированности спроса и предложения, б) регистрирующую,

	в) регулируемую, г) статистическую, д) учебную.
6. Что понимается под принципами ценообразования?	а) совокупность более частных правил построения цены, отражающих специфику отраслей, производств, продуктов; б) наиболее общие устойчивые правила ценообразования; в) наиболее принципиальная форма выражения цены; г) нет верного ответа.
7. Состоит в необходимости познания и учета в ценообразовании объективных экономических законов развития рыночной экономики.	а) принцип научной обоснованности цен; б) принцип целевой направленности цен; в) принцип непрерывности процесса ценообразования; г) принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением цен.
8. Заключается в четком определении приоритетных экономических и социальных проблем, которые должны решаться с помощью цен:	а) принцип научной обоснованности цен; б) принцип целевой направленности цен; в) принцип непрерывности процесса ценообразования; г) принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением цен.
9. Он выражается следующим образом: в своем движении от сырья до готового изделия продукция проходит ряд этапов, на каждом из которых она имеет свою цену; в действующие цены постоянно вносятся изменения и дополнения в связи со снятием с производства устаревших товаров и освоением новых. Это:	а) принцип научной обоснованности цен; б) принцип целевой направленности цен; в) принцип непрерывности процесса ценообразования; г) принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением цен.
10. Заключается в государственном регулировании цен на продукцию и услуги отраслей и предприятий-монополистов в сфере транспорта, связи, газа, электроэнергетики:	а) принцип научной обоснованности цен; б) принцип целевой направленности цен; в) принцип непрерывности процесса ценообразования; г) принцип единства процесса ценообразования и контроля за соблюдением цен.
Тема 2. Ценообразующие факторы	
1. Колебание цен зависит от следующих факторов:	а) затрат производства, б) изменения спроса и предложения, в) отдаленности рынка сбыта, г) стоимости упаковки.
2. По характеру участия в производственном процессе затраты подразделяются на:	а) основные и косвенные, б) прямые и косвенные, в) постоянные и переменные; г) нет правильного ответа.
3. По способу отнесения на себестоимость отдельного вида продукции издержки подразделяются на:	а) основные и косвенные, б) прямые и косвенные, в) постоянные и переменные, г) нет правильного ответа.
4. Основные затраты связаны с:	а) обслуживанием производства, б) производственным процессом, в) реализацией; г) нет правильного ответа.
5. Косвенные расходы включаются в себестоимость путем:	а) сокращения, б) распределения, в) целевой направленности, г) объединения.
6. Технологическая себестоимость - это:	а) сумма транспортных расходов, б) сумма затрат на осуществление технологического процесса, в) сумма затрат на выплату зарплаты, г) нет правильного ответа.
7. Полная себестоимость - это:	а) сумма затрат на производство, б) затраты цеха на производство, в) сумма затрат на производство и сбыт, г) нет правильного ответа.
8. Условно-постоянные затраты:	а) зависят от объема производства продукции, б) не зависят от объема продукции в) не изменяются пропорционально изменению объема производства продукции, г) нет правильного ответа.

9. В себестоимости единицы продукции постоянные затраты изменяются:	а) прямо пропорционально изменению объема производства, б) обратно пропорционально изменению объема производства, в) не изменяются с изменением объема производства, г) нет правильного ответа.
10. Себестоимость продукции образуют:	а) переменные затраты, б) условно-постоянные затраты, в) сумма условно-постоянных и условно-переменных затрат, г) нет правильного ответа.
11. Переменные затраты:	а) изменяются пропорционально объему выпускаемой продукции, б) не изменяются с изменением объема производства, в) изменяются обратно пропорционально изменению объема выпускаемой продукции, г) нет правильного ответа.
12. Для определения себестоимости пользуются группировкой:	а) затрат по статьям калькуляции; б) доходов; в) изделий; г) нет правильного ответа.
13. К внутренним ценообразующим факторам относятся:	а) все факторы; б) зависящие от предприятия; в) не зависящие от предприятия; г) нет правильного ответа.
Тема 3. Государственная ценовая политика и регулирование цен	
1. Косвенные методы регулирования цен:	а) установление предельного норматива рентабельности; б) изменение акцизной ставки; в) установление паритетных цен; г) введение рекомендательных цен по важнейшим видам продукции.
2. Политика фиксированных цен заключается в продаже товара по ценам ...	а) утверждённым руководством предприятия; б) ниже себестоимости; в) определяемым торговым посредником; г) нет правильного ответа.
3. Регулирование государством цен посредством установления условий ценообразования осуществляется в формах ...	а) установления государственных прейскурантных цен; б) установления максимального уровня разового повышения цен; в) замораживания цен; г) государственного контроля за монопольными ценами.
4. Декларирование цен – это ...	а) вид ценовой стратегии; б) форма государственного контроля за ценами на продукцию предприятий-монополистов; в) форма ценовой конкуренции; г) нет правильного ответа.
5. Формы ограничения степени самостоятельности предприятий со стороны государства при свободных ценах:	а) фиксирование предельного уровня цен; б) фиксирование цен; в) запрещение демпинга; г) замораживание рыночных цен.
6. Воздействовать на динамику цен в рыночной экономике государство ...	а) не способно; б) имеет возможность; в) не имеет возможности; г) нет правильного ответа.
7. Государственное регулирование ценообразования отсутствует на ...	а) модную брендовую одежду и обувь; б) хлеб и хлебобулочные изделия; в) топливо твердое, реализуемое населению; г) тарифы на городские виды транспорта.
8. Государство устанавливает верхний лимит цен для ...	а) решения социальных вопросов; б) обеспечения необходимой прибыли предприятия; в) стимулирования научно-технического прогресса; г) фискальных целей.
9. Органами исполнительной власти субъектов РФ регулируются цены на ...	а) драгоценные камни; б) социальные услуги, предоставляемые гражданам государственными организациями социального обслуживания; в) протезно – ортопедические изделия; г) транспортировка нефти и нефтепродуктов по магистральным трубопроводам.

10. Регулирование цен со стороны государства в условиях рыночной экономики...	а) не осуществляется; б) необходимо на ограниченный перечень товаров и услуг; в) желательно только на предметы потребления; г) необходимо только на продукты питания.
11. В России стратегия монополистического ценообразования ...	а) разрешается; б) запрещена законом; в) разрешена для физических лиц; г) нет правильного ответа.
12. Регулирование цен на продукцию предприятий – монополистов может осуществляться в форме применения каких цен?	а) скользящих; б) предельных; в) прейскурантных; г) сезонных.
13. Либерализация цен в России началась в каких годах XX века?	а) 30-х гг. б) 90-х гг. в) 60-х гг. г) нет правильного ответа.
14. Выберите сферы деятельности естественных монополий:	а) производство черных металлов; б) железнодорожные перевозки; в) добыча нефти, природного газа, угля и других топливно-энергетических ресурсов; г) осуществление морских перевозок нефтетанкерами.
15. Правительством РФ и федеральными органами исполнительной власти регулируются цены на какие товары (работы, услуги)?	а) товары народного потребления первой необходимости; б) перевозки пассажиров метрополитеном; в) продукцию оборонного назначения; г) топливо и керосин, реализуемые населению.
Тема 4. Система цен	
1. Ступенчатые цены являются разновидностью:	а) постоянных, б) временных, в) разовых, г) поясности.
2. Какие цены устанавливает торговая организация для реализации товаров населению?	а) оптовые, б) розничные, в) базовые, г) все выше перечисленные.
3. Когда продавец старается охватить все стадии движения товара до потребителя, то он использует:	а) структурно более полные цены, б) структурно менее полные цены.
4. Какие цены в рыночных условиях устанавливаются производителем товара самостоятельно?	а) прейскурантные, б) цены каталога, в) цены НЕТТО, г) свободные.
5. Какие цены устанавливаются в договоре между продавцом и покупателем по согласованию сторон?	а) цены продавца, б) цены покупателя, в) договорные цены, г) верны а) и б).
6. Фиксированные цены:	а) утверждаются государством и местными органами власти как постоянные и действуют на протяжении определенного времени, б) устанавливаются в договоре между продавцом и покупателем по согласованию сторон, в) официальные цены, публикуемые в каталогах и проспектах фирм оптовой торговли, г) в рыночных условиях устанавливаются производителем товара самостоятельно.
7. Фактическая денежная сумма покупки товара на рынке, по которой осуществляются сделки купли-продажи или по которым покупатель готов приобрести товар, - это:	а) свободная цена, б) цена каталога, в) цена покупателя, г) договорная цена.
8. Цена, указанная в контракте, может быть:	а) твердая, б) свободная, в) скользящая, г) ответы а) и в).
9. Цена товара, которая устанавливается в ходе исполнения контракта на поставку соответствующего товара к моменту осуществления экспортной операции, является:	а) твердой, б) с последующей фиксацией, в) индикативной, г) демпинговой.

10. Скользящая цена:	а) указывается в контракте на определенную календарную дату, б) зависит от изменения экономического положения страны-экспортера, в) существенно более низкая, чем при обычных коммерческих операциях, г) неизменна за период с момента подписания контракта до поступления товара к покупателям.												
11. Определите долю себестоимости в розничной цене, если себестоимость продукции составляет 50 руб., приемлемая рентабельность 45%, ставка НДС 20%, розничная наценка 15%:	а) 52%; б) 53% ; в) 45%; г) нет правильного ответа.												
12. Определите среднюю цену за единицу продукции за полугодие, если известны цены по состоянию на: 01.01.2020 г. – 654 руб., 01.02.2020 г. – 678 руб., 01.04.2020 г. – 642 руб., 01.05.2020 г. – 636 руб.	а) 670,4 руб.; б) 656,25 руб.; в) 654,4 руб.; г) рассчитать нельзя.												
13. Определите среднюю цену 1 кг продукции в 1 квартале года, если:	а) 30,82 руб.; б) 28,33руб.; в) 32 руб.; г) нет правильного ответа.												
<table><tr><td>Показатели</td><td>Январь</td><td>Февраль</td><td>Март</td></tr><tr><td>Среднемесячная цена за 1 кг, руб.</td><td>28</td><td>30</td><td>32</td></tr><tr><td>Реализовано, кг</td><td>18000</td><td>2500</td><td>45000</td></tr></table>	Показатели	Январь	Февраль	Март	Среднемесячная цена за 1 кг, руб.	28	30	32	Реализовано, кг	18000	2500	45000	
Показатели	Январь	Февраль	Март										
Среднемесячная цена за 1 кг, руб.	28	30	32										
Реализовано, кг	18000	2500	45000										
14. В начале мая цена 1 кг продукции составляла 180 руб., с 12 мая она повысилась до 190 руб., а с 15 мая возросла на 15 руб., затем с 20 мая сократилась на 10 руб. и до конца месяца оставалась неизменной. Определите средний уровень цены за май:	а) 192,51 руб.; б) 195руб.; в) 190,81 руб.; г) нет правильного ответа.												
15. Есть ли смысл заниматься посреднической деятельностью, если цена закупки товара 16 руб., предел рыночных цен 22 руб., а приемлемая минимальная рентабельность торгового предприятия 20%?	а) да; б) нет.												
16. Оптовая отпускная цена товара включает в себя:	а) себестоимость, прибыль; б) себестоимость, прибыль, косвенные налоги; в) себестоимость, прибыль, косвенные налоги, торговая надбавка; г) нет правильного ответа.												
Тема 5. Ценовая политика предприятия и выбор ценовой стратегии													
1. Сбор исходной информации; стратегический анализ; подготовка проекта ценовой стратегии предприятия – это:	а) этапы выбора ценовой политики, б) этапы формирования ценовой стратегии предприятия, в) этапы формирования цены, г) нет правильного ответа.												
2. На каком этапе выработки ценовой стратегии устанавливается допустимый уровень сокращения объема продаж в случае повышения цены прежде, чем общий выигрыш предприятия снизится до существующего уровня?	а) на этапе стратегического анализа в рамках финансового анализа, б) на этапе стратегического анализа в рамках сегментного анализа, в) на этапе стратегического анализа в рамках анализа конкуренции, г) нет правильного ответа.												
3. На особенностях переменных и постоянных затрат по сделке основана:	а) стратегия скидки на втором рынке; б) стратегия периодической скидки; в) стратегия случайной скидки; г) стратегия ценовой дискриминации.												
4. Базируется на преимуществах приобретенного опыта и относительно низких затратах по сравнению с конкурентами:	а) стратегия проникновения на рынок; б) стратегия по «кривой освоения»; в) стратегия сигнализирования ценами; г) географическая стратегия.												
5. Основана на разной оценке покупателями одного или нескольких товаров фирмы:	а) стратегия «набор»; б) стратегия «комплект»; в) стратегия «выше номинала»; г) стратегия «имидж».												
6. На особенностях спроса различных категорий покупателей основана:	а) стратегия скидки на втором рынке; б) стратегия периодической скидки; в) стратегия случайной скидки; г) стратегия ценовой дискриминации.												
7. Строится на использовании фирмой доверия покупателя к ценовому механизму, созданному конкурирующими предприятиями:	а) стратегия проникновения на рынок; б) стратегия по «кривой освоения»; в) стратегия сигнализирования ценами; г) географическая стратегия.												

8. Используется, когда покупатели ориентируются на качество исходя из цен на взаимозаменяемые товары:	а) стратегия «набор»; б) стратегия «комплект»; в) стратегия «выше номинала»; г) стратегия «имидж».
9. Согласно этой стратегии предприятие предлагает в одно и то же время один и тот же товар (услугу) по разным ценам разным категориям покупателей:	а) стратегия скидки на втором рынке; б) стратегия периодической скидки; в) стратегия случайной скидки; г) стратегия ценовой дискриминации.
10. Применяется, когда предприятие сталкивается с неравномерностью спроса на заменяемые товары и когда оно может получить дополнительную прибыль за счет роста масштабов производства:	а) стратегия «набор»; б) стратегия «комплект»; в) стратегия «выше номинала»; г) стратегия «имидж».
Тема 6. Методы ценообразования	
1. Определите, при каком минимальном уровне цены на продукцию предприятие получит прибыль на уровне 20000 руб. за данный период при плановом объеме производства 1400 шт. продукции, если среднепеременные издержки предприятия составляют 10 руб., постоянные издержки составляют 36000 руб. за период:	а) 8 руб.; б) 7 руб.; в) 10 руб.; г) нет правильного ответа.
2. Эти методы ценообразования базируются главным образом на учете внутрипроизводственных условий предприятия:	а) метод текущих цен; б) методы психологического ценообразования; в) расчетные методы; г) ценностное ценообразование.
3. Какой метод ценообразования заключается в максимизации разницы между ценностью, создаваемой для клиентов, и издержками?	а) метод текущих цен; б) методы психологического ценообразования; в) расчетные методы; г) нет правильного ответа.
4. Базируются на активном использовании особенностей психологии покупателей, поэтому наиболее широко применяются при продаже потребительской продукции и обстоятельно рассматриваются в системе маркетинга:	а) метод текущих цен; б) методы психологического ценообразования; в) расчетные методы; г) ценностное ценообразование.
5. Как называется метод формирования исходной (ориентировочной, отправной) цены на товар на основе изучения прейскурантов цен на товары конкурентов?	а) метод текущих цен; б) метод психологического ценообразования; в) расчётный метод; г) ценностное ценообразование.
6. Что представляет собой определенную последовательность действий, базирующуюся на учете воспринимаемой ценности товара в глазах потребителей и ее изменении под влиянием ряда факторов?	а) метод текущих цен; б) методы психологического ценообразования; в) расчетные методы; г) ценностное ценообразование.
7. Используются при расчёте цены на аналогичную продукцию, т.е. продукцию, удовлетворяющую одинаковую потребность и идентичную по физико-химическому составу:	а) затратные методы ценообразования; б) параметрические методы ценообразования; в) метод текущих цен; г) нет правильного ответа.
8. Реализуются с помощью установления цены в размере, достаточном для возмещения всех затрат и получения справедливого вознаграждения в виде начисления наценки на себестоимость товара:	а) затратные методы ценообразования; б) параметрические методы ценообразования; в) метод текущих цен; г) нет правильного ответа.
9. Этот метод заключается в использовании экспертных оценок значимости параметров товаров:	а) затратный метод; б) метод баллов; в) метод текущих цен; г) нет правильного ответа.
10. Этот метод основан на формировании цен по одному из параметров качества товара:	а) затратный метод; б) метод удельной цены; в) метод текущих цен; г) нет правильного ответа.
Тема 7. Риски в ценообразовании	
1. Метод, направленный на снижение риска путем превращения случайных убытков в относительно небольшие постоянные издержки – это:	а) диверсификация риска; б) объединение риска; в) распределение риска; г) нет правильного ответа.
2. Метод, направленный на снижение риска путем распределения его между несколькими рискованными вариантами использования средств или получения дохода, результаты которых непосредственно не связаны друг с другом – это:	а) диверсификация риска; б) объединение риска; в) распределение риска; г) нет правильного ответа.
3. Этот метод лежит в основе страхования:	а) диверсификация риска; б) объединение риска; в) распределение риска;

	г) нет правильного ответа.
4. Метод, при котором риск вероятного ущерба делится между участниками таким образом, что возможные потери каждого относительно невелики:	а) диверсификация риска; б) объединение риска; в) распределение риска; г) нет правильного ответа.
5. Из какой теории риска следует, что верная (практически гарантированная) прибыль всегда имеет большую полезность, чем прибыль того же ожидаемого размера, но связанная с возможными колебаниями?	А) из классической теории риска; Б) из неоклассической теории риска.

Технология оценивания тестирования: оценивание текущего тестирования осуществляется по номинальной шкале – за правильный ответ к каждому заданию выставляется один балл, за не правильный – ноль. Общая оценка каждого теста осуществляется посредством отношения количества правильных ответов к общему числу вопросов в тесте, выраженного в процентах, по шкале: «зачтено», «не зачтено».

Критерии формирования оценок при тестировании:

«зачтено» – получают студенты с правильным количеством ответов на тестовые вопросы – 100 – 60 % от общего объема заданных тестов;

«не зачтено» – получают студенты с правильным количеством ответов на тестовые вопросы – 0 – 59,9 % от общего объема предложенных тестовых заданий.

Время прохождения тестов определяется временем ответа на один вопрос (1 минута) и количеством тестовых вопросов по теме.

Количество попыток прохождения теста ограничено только временем официальных консультаций преподавателя.

2.2.3 Рефераты (доклады)

Студент должен предоставить и защитить рефераты (не менее 2-х в семестре). Темы рефератов представлены в [2] для выбора студентами. Допускается и приветствуется самостоятельный выбор темы для написания реферата (доклада).

Критерии оценивания знаний студентов при защите реферата (доклада):

- «зачтено» - тема реферата раскрыта, студент свободно владеет материалом (глубиной и правильностью понимания основных проблем по данному вопросу, владеет терминологией), соблюдены логическая последовательность и связность изложения;

- «не зачтено» - вопрос не раскрыт, не соблюдены логическая последовательность и связность его изложения, студент не владеет материалом.

2.2.4 Контрольная работа для студентов заочной формы обучения

Учебным планом для заочной формы обучения предусмотрено выполнение одной контрольной работы по данной дисциплине. Требования к содержанию контрольной работы изложены в [2, с.48-60].

Критерии допуска к защите контрольной работы студентов заочной формы обучения:

1. *допущена к защите*, если теоретические вопросы изложены достаточно полно, а также выполнена практическая часть без существенных замечаний;

2. *допущена к защите условно*, если в теоретической или практической частях работы выявлены недостатки, которые требуют доработки (в этом случае на отдельных листах выполняются доработки и вшиваются в начало работы после титульного листа);

3. *не допущена к защите*, если выполнен не тот вариант или имеются существенные замечания к его содержанию (в этом случае работа выполняется повторно с учетом изложенных преподавателем письменно замечаний и на защиту контрольной работы представляются оба ее варианта).

Защита контрольной работы осуществляется в согласованное с группой или определяемое индивидуально время в виде беседы по вопросам и расчетам, изложенным в контрольной работе.

Критерии формирования оценок на защите контрольной работы:

- «зачтено» - контрольная работа выполнена самостоятельно, соответствует содержанию темы, информативна, обоснован выбор литературных источников, материал изложен логично, аргументированно, объективно, студент может пояснить ход решения задач;

- «не зачтено» - студент не владеет материалом контрольной работы, не может пояснить ход выполнения практической части и ответить на теоретические вопросы.

2.3 Оценочные материалы для проведения промежуточного контроля

Формой промежуточного контроля по ценообразованию является зачёт. Оценивается по системе: «зачтено», «не зачтено».

Результат определяется исходя из результатов работы на практических занятиях.

Если студент отсутствовал на каком-либо практическом занятии, он должен «отработать» его в дополнительное консультационное время (выдержать экспресс-опрос, пройти тестирование, выполнить рефераты (для очной формы обучения не менее 2-х в семестре)).

Критерии оценивания на зачёте:

— «зачтено» — если зачтено каждое практическое занятие (экспресс-опрос, тестирование, работа на занятии), представлено не менее двух рефератов за семестр (студентами-заочниками вместо написания рефератов выполняется и защищается контрольная работа);

— «не зачтено» — если хотя бы одно из условий, представленных выше, не выполнено.