Приложение к рабочей программе дисциплины Управление качеством, стандартизация и сертификация

Направление подготовки – 26.03.04 Инженерно-экономическое обеспечение технологий и бизнес-процессов водного транспорта

Направленность (профиль) – Инженерно-экономическое обеспечение бизнес-процессов организаций водного транспорта
Учебный план 2025 года разработки

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

1. Назначение фонда оценочных средств (ФОС) по дисциплине

ФОС по учебной дисциплине – совокупность контрольных материалов, предназначенных для измерения уровня достижения обучающимся установленных результатов обучения, а также и уровня сформированности всех компетенций, закрепленных за дисциплиной. ФОС используется при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся.

Задачи ФОС:

- управление процессом приобретения обучающимися необходимых знаний, умений, навыков и формированием компетенций, определенных ОПОП по направлению 26.03.04 Инженерно-экономическое обеспечение технологий и бизнес-процессов водного транспорта, направленность (профиль) Инженерно-экономическое обеспечение бизнес-процессов организаций водного транспорта;
- оценка достижений обучающихся в процессе изучения дисциплины с выделением положительных/отрицательных результатов и планирование предупреждающих/ корректирующих мероприятий;
- обеспечение соответствия результатов обучения задачам будущей профессиональной деятельности через совершенствование традиционных и внедрение в образовательный процесс университета инновационных методов обучения;
 - самоподготовка и самоконтроль обучающихся в процессе обучения.

2 Структура ФОС и применяемые методы оценки полученных знаний

2.1 Общие сведения о ФОС

ФОС позволяет оценить освоение всех указанных в рабочей программе компетенций, установленных ОПОП. В качестве метода оценивания применяется реферирование материала, экспресс-опрос, экспресс-тестирование.

Структурными элементами ФОС по дисциплине являются: ФОС для проведения текущего контроля включает тесты и шкалу оценивания и другие контрольно-измерительные материалы, содержащие показатели, критерии и шкалу оценивания; ФОС для проведения промежуточной аттестации, состоящий из тестов и шкалы оценивания.

Применяемые методы оценки полученных знаний по разделам дисциплины

		екущая аттес	Промежуточная аттестация	
Раздел	Реферат	Экспресс-	Экспресс	Комплексное
		опрос	тестировани	тестирование
			e	
Тема 1. Основные понятия управления качеством.	+	+	+	роцет
Категории качества	!		ı	зачет
Тема 2. Показатели, признаки и методы оценки	+	+	+	зачет
качества продукции	' '	'		
Тема 3. Статистические методы оценки и контроля	+	+	_	зачет
качества	!		ı	
Тема 4. Анализ затрат на качество	+	+	+	зачет
Тема 5. Системы управления качеством	+	+	+	зачет
Тема 6. Международная стандартизация и				зачет
сертификация в обеспечении качества и	+	+	+	
конкурентоспособности				

2.2 Оценочные материалы для проведения текущей аттестации Реферат

Реферирование — это форма научно-исследовательской деятельности обучающихся, в основе которой находится самостоятельный поиск и обработка информации по обусловленной проблеме, нацеленная на формирование навыков самостоятельной работы студентов.

Технология оценивания рефератов: оценка рефератов строится с учетом степени соответствия установленным критериям относительно его содержания и представления: актуальность, научная и практическая значимость, своевременность (современность), соответствие предмету исследования, полнота (охват отдельных аспектов обусловленной проблемы), источники информации, стиль изложения, качество презентации.

Тематика рефератов по каждой теме представлена в практикуме (методических указаниях) к практическим занятиям и по самостоятельной работе по дисциплине, размещенном на официальном электронном ресурсе ФГБОУ ВО «КГМТУ».

Рефераты оцениваются по четырехбальной шкале: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Критерии формирования оценок за реферат:

Реферат оценивается с учетом следующих индикаторов:

- актуальность проблемы и темы;
- новизна и самостоятельность в постановке проблемы, в формулировании нового аспекта выбранной для анализа проблемы;
 - наличие авторской позиции, самостоятельность суждений;
 - полнота и глубина раскрытия основных понятий проблемы;
 - обоснованность способов и методов работы с материалом;
 - умение работать с литературой, систематизировать и структурировать материал;
- умение обобщать, сопоставлять различные точки зрения по рассматриваемому вопросу, аргументировать основные положения и выводы;
 - круг, полнота использования литературных источников по проблеме;
- привлечение новейших работ по проблеме (журнальные публикации, материалы сборников научных трудов и т.д.);
 - правильное оформление ссылок на используемую литературу;
 - грамотность и культура изложения;
 - владение терминологией и понятийным аппаратом проблемы;
 - соблюдение требований к объему реферата;
- культура оформления: выделение абзацев, отсутствие орфографических и синтаксических ошибок, стилистических погрешностей, отсутствие опечаток, сокращений слов, кроме общепринятых; научный стиль изложения материала.
- «отлично» реферат полностью отвечает вышеперечисленным критериальным требованиям;
 - «хорошо» если выполнено 70-89 % от условий, предъявляемых к отличной работе;
- «удовлетворительно» если выполнено 50-69 % от условий, предъявляемых к отличной работе;
- «неудовлетворительно» проблема не раскрыта или материал морально устарел не отвечать текущим тенденциям или экономическим условиям, выполнено менее 50% от условий, предъявляемых к отличной работе.

В течение семестра каждый обучающийся должен подготовить не менее 3 рефератов.

Экспресс-опрос

Тема 1. Основные понятия управления качеством. Категории качества

				Коз	нтрол	ІЬНЬ	ій вс	про	ос	
4	~									

- 1. Сущность качества и этапы его развития.
- 2. Особенности основных этапов развития документированных систем обеспечения качества.

- 3. Взаимосвязь качества и конкурентоспособности
- 4. Дайте определение основным понятиям в области качества (технический контроль, контроль качества продукции, испытания, управление качеством продукции, надзор за качеством продукции, оценка уровня качества, управление качеством продукции, обеспечение качества)
- 5. Характеристика модели КАНО в системе управления качеством
- 6. Циклическая модель управления качеством PDSA
- 7. Спираль Джурана

Тема 2. Показатели, признаки и методы оценки качества продукции

Контрольный вопрос

- 1. Уровень качества продукции и услуг.
- 2. Классификации показателей качества продукции и услуг.
- 3. Содержание показателей качества продукции и услуг
- 4. Инструменты контроля качества
- 5. Методы оценки качества продукции

Тема 3. Статистические методы оценки и контроля качества

Контрольный вопрос

- 1. Основы статистических методов контроля и управления качеством
- 2. Контрольные листки
- 3. Гистограмма
- 4. Причинно-следственная диаграмма
- 5. Диаграмма Паретто
- 6. Диаграмма рассеяния
- 7. Стратификация данных
- 8. Контрольные карты

Тема 4. Анализ затрат на качество

Контрольный вопрос

- 1. Теоретико-методологические основы функционально-стоимостного анализа (ФСА) в системе управления качеством
- 2. Характеристика основных этапов проведения ФСА
- 3. Характеристика основных этапов проведения АБС-анализа
- 4. Сравнение ФСА и АБС в системе управления затратами на обеспечение качества
- 5. Классификация затрат на качество
- 6. Сущность и значение затрат на повышение качества
- 7. Модель затрат на процесс в соответствии с ГОСТ Р 52380.1
- 8. Метод калькуляции затрат на качество
- 9. Расчет суммы расходов на качество продукции по составляющим РАF-модели А. Фейгенбаума
- 10. Состав и структура затрат на качество
- 11. Индексный метод анализа трат на качество

Тема 5. Системы управления качеством

Контрольный вопрос

- 1. Сущность системы всеобщего управления качеством (TQM)
- 2. Принципы системы всеобщего управления качеством (ТОМ)
- 3. Характеристика отечественных систем управления качеством
- 4. Отраслевые системы управления качеством
- 5. Международные стандарта серии ИСО
- 6. Интегрированные системы менеджмента качества
- 7. Система обеспечения безопасности на основе принципов ХАССП
- 8. Процессы жизненного цикла в системе менеджмента качества

Тема 6. Международная стандартизация и сертификация в обеспечении качества и конкурентоспособности

	Контрольный вопрос
1.	Правовые основы стандартизации в Российской Федерации
2.	Виды стандартов
3.	Сертификация продукции
4.	Типовая последовательность работ по сертификации продукции и услуг
5.	Обобщенная схема процесса сертификации
6.	Сертификация услуг в транспортной сфере

Критерии формирования оценок за экспресс-опрос:

Экспресс-опрос на проводится путем письменных ответов на все вопросы соответствующей темы. Оценивание осуществляется по двухбальной системе: «не зачтено», «зачтено». Оценка «зачтено» выставляется в случае правильного ответа на все вопросы экспрессопроса (допускается наличие неточностей в ответах не более чем в 50%). Время на прохождение экспресс-опроса — 10 минут; количество попыток прохождения экспресс-опроса — неограниченно.

Экспресс-тестирование

Тестирование — это форма оперативного, объективного и сплошного измерения знаний обучающихся, выполняющая не только диагностическую функцию, нацеленную на выявлении уровня знаний, умений, навыков студента, но и обучающую и воспитательную функции, что, несомненно, повышает прикладную ценность тестирования. Обучающая функция тестирования состоит в мотивировании студента к активизации работы по усвоению учебного материала, с одной стороны, а с другой стороны, позволяет ему, задействовав резервы памяти, не только вспомнить, но и закрепить изучаемый материал. Организационная функция проявляется в периодичности и неизбежности тестового контроля, что дисциплинирует и организует работу студентов, помогает выявить и устранить пробелы в знаниях.

Технология оценивания тестирования. Оценивание текущего тестирования осуществляется по номинальной шкале – за правильный ответ к каждому заданию выставляется один балл, за не правильный – ноль. Общая оценка каждого теста осуществляется посредством отношения количества правильных ответов к общему числу вопросов в тесте, выраженного в процентах, ПО четырехбальной шкале: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Критерии формирования оценок при экспресс-тестировании:

- «отлично» общая оценка текущего теста попадает в пределы от 90 до 100%;
- «хорошо» общая оценка текущего теста попадает в пределы от 70 до 89%;
- «удовлетворительно» общая оценка текущего теста попадает в пределы от 61 до 79%;
- «неудовлетворительно» общая оценка текущего теста попадает в пределы от 0 до 60%.

Время прохождения тестов определяется временем ответа на один вопрос (1 минута) и количеством тестовых вопросов по теме.

Количество попыток прохождения теста ограниченно только временем официальных консультаций преподавателя.

Тема 1. Основные понятия управления качеством. Категории качества

1. Что из перечисленного не	а) прогнозирование и планирование качества продукции;		
относится к функциям управления	б) оценка, анализ и контроль качества продукции;		
качеством на предприятии:	в) улучшение качества продукции;		
	г) стимулирование качества продукции и ответственного за него.		
2. Какие из перечисленных методов	а) распорядительные;		
не относятся к организационным	б) регламентирующие;		
методам управления качеством:	в) психологические;		
	г) дисциплинарные.		
3. Какие из перечисленных методов	а) методы экономического стимулирования и материальной		

Ha officegraf k akadaMillaakiin Mata Jan	DOLLHAMOROODOLLHOOMAN
не относятся к экономическим методам управления качеством: 4. К каким методам управления	заинтересованности; б) методы технологического регулирования качества продукции и процессов; в) ценообразование с учетом уровня качества; г) финансирование деятельности в области качества. а) организационные;
качеством относятся директивы и приказы:	б) распорядительные; в) регламентирующие; г) дисциплинарные.
5. К внутрифирменным средствам реализации организационных методов управления качеством по отношению к предприятию не относится:	 а) приказ директора о создании СМК на предприятии; б) формирование корпоративной культуры организации, ориентированной на повышение качества; в) документирование СМК на предприятии; г) объявление благодарности сотруднику за высокие показатели качества работы п награждение денежной премией.
6. К внутрифирменным средствам реализации экономических методов управления качеством но отношению к предприятию не относится (не относятся):	а) разработка системы материального поощрения и взысканий в системе оплаты труда для стимулирования качества работы сотрудников; б) установление цен по категориям качества; в) финансирование работ по созданию СМК предприятия; г) кружки качества.
7. К внешним средствам реализации методов управления качеством по отношению к предприятию не относится	 а) проведение конкурсов в области качества; б) присуждение премий по качеству; в) статистический контроль качества; г) оплата работ по сертификации СМК предприятия.
8. Системный подход к управлению качеством на предприятии предполагает использование принципа комплексности, который;	а) позволяет устанавливать границы управления и адресность управленческих решений; б) охватывает все стадии жизненного цикла продукта, все структурные подразделения, руководство и персонал; в) обеспечивает процесс управления, ориентированный на постоянное улучшение системы; г) предусматривает необходимость обеспечения результативности и эффективности процессов управления качеством.
9. К специальным подсистемам управления качеством не относится:	а) прогнозирование и планирование качества продукции; б) стандартизация; в) профилактика брака; г) оценка соответствия и сертификация.
10. К обеспечивающим подсистемам управления качеством не относится:	 а) правовое обеспечение; б) технологическое обеспечение; в) кадровое обеспечение; г) методическое обеспечение.
11. Элементами стратегии качества не являются:	а) цели, которые ставит перед собой предприятие в стратегической перспективе в области качества; б) направления деятельности предприятия; в) инструментарий для достижения стратегических целей в области качества по направлениям деятельности предприятия; г) внутренние и внешние ограничения предприятия.
12. Стратегическое управление в области качества на предприятии не включает:	а) стратегию качества; б) политику в области качества; в) правила принятия решений в области качества; г) приоритетное распределение ресурсов для обеспечения деятельности в области качества на предприятии.
13. К числу факторов, влияющих на формирование политики в области качества, не относятся:	 а) положение дел внутри предприятия (технологические возможности и персонал); б) правовое обеспечение; в) выбранная стратегия и общая политика предприятия; г) достижения конкурентов.
14. Какой из принципов системного подхода к управлению качеством на предприятии позволяет установить границы управления и адресность управленческих решений	а) непрерывности; б) объективности; в) оптимальности; г) целенаправленности.
15. Какой из принципов системного подхода к управлению качеством на	а) целенаправленности; б) объективности; в) непрерывности;

предприятии обеспечивает процесс	г) оптимальности.
управления, ориентированный на	
постоянное улучшение системы:	-)
16. Какой из принципов системного подхода к управлению качеством на	а) оптимальности; б) целенаправленности;
предприятии ориентирует па	в) непрерывности;
использование адекватных методов	г) объективности.
управления, выбор показателей,	
отражающих действительное состояние	
управления качеством, и подбор управленческого персонала	
соответствующей квалификации:	
17. Какой на принципов системного	а) целенаправленности;
подхода к управлению качеством на	б) непрерывности; в) оптимальности;
предприятии предусматривает необходимость обеспечения	г) комплексности.
результативности и эффективности	
процессов управления качеством:	
18. Цели в области качества должны:	а) не доводиться до работников;
	б) не актуализироваться; в) не быть измеримыми;
	г) подлежать мониторингу.
19. При новом подходе, который	а) в поиске виновных в несоответствии;
обозначил переход от традиционного	б) в предупреждении дефектов продукции;
контроля качества к управлению	в) в разработке маркетингового плана по продвижению продукции; г) в организации отдела технического контроля качества.
качеством, главная задача заключалась: 20. В обязанности сотрудников	а) планирование и координация работ в области качества всех
службы управления качеством, как	подразделений предприятия;
правило, входят:	б) разработка нормативно-организационных документов но
	качеству; в) сбор и анализ информации о качестве продукции от потребителя;
	г) все вышеперечисленное.
21. Понятие «комплексное управление	а) А. Фсйгенбаумом;
качеством» было введено:	б) Ф. Кросби;
	в) Исикавой; г) П. Друккером.
22. Цепная реакция Деминга включает	а) снижение затрат;
несколько этапов. Расположите	б) повышение качества;
следующие этапы в правильном	в) укрепление экономической стабильности предприятия; г) сохранение рабочих мест.
порядке:	
23. Цикл Деминга, иллюстрирующий принцип постоянного улучшения,	а) стандартизация, выполнение работ, проверка результатов, корректирующие действия;
состоит па нескольких этапов:	б) планирование, выполнение работ, проверка результатов,
	корректирующие действия;
	в) мотивация, планирование, выполнение работ, обратная связь; г) проверка, действие, контроль, планирование.
24. Спираль Джурана представляет	а) основные этапы жизненного цикла продукции;
собой:	б) основные этапы жизненного цикла предприятия;
	в) основные стадии непрерывно развивающихся работ по
	управлению качеством; г) ничего из вышеперечисленного.
25. В возрождении японской	а) К. Исикава;
промышленности и следовании	б) Э. Деминг;
принципу постоянного улучшения	в) Г. Тагути; г) все вышеперечисленные ученые.
качества большую роль сыграли: 26. Одним из наиболее значимых	а) формирование кружков качества;
предложений К, Исикавы в области	б) выдвижение концепции «Ноль дефектов»;
управления качеством является:	в) цикл PDCA;
27 0 7	г) формулировка семи смертельных болезней предприятия.
27. Основой успеха программы «Ноль дефектов» стал принцип:	а) недопустимости изначального установления какого-либо приемлемого уровня дефектности;
дефектови стал принцип.	б) назначения допустимого минимального уровня дефектности;
	в) определения ответственности руководства за каждый дефект;
	г) увольнения исполнителя при обнаружении самого минимального

	дефекта.	
28. В методе оценки степени зрелости	а) статус отдела качества на предприятии, отношение руководства	
предприятия и области качества,	предприятия к проблемам качества;	
предложенном Ф Кросби, учитывается:	б) принимаемые меры по повышению качества, а также средства и	
	методы исследования проблемы качества;	
	в) уровень расходов на качество в процентах от общего оборота	
	предприятия;	
	г) все вышеперечисленное.	
29. МС ИСО 9000 дает следующее	а) степень, с котором совокупность существенных характеристик	
определение термина «качество»:	выполняет требования;	
	б) свойство, удовлетворяющее потребителя;	
	в) характеристика, присущая продукции, услуге, процессу или	
	системе;	
	г) восприятие потребителями степени выполнения их требований.	
30. Скоординированная деятельность	а) улучшение качества;	
по руководству и управлению	б) планирование качества;	
организацией применительно к	в) менеджмент качества;	
качеству - это:	г) обеспечение качества.	

Тема 2. Показатели, признаки и мет	
1. Предметная квалиметрия — это вид квалиметрии, который:	 а) включает в себя разработку и изучение общетеоретических проблем понятийного аппарата измерения, оценки; б) классифицируется по видам методов и моделей оценки качества; в) классифицируется по источникам получения информации; г) дифференцируется по видам объектов оценивания.
2. Экспертная квалиметрия относится:	а) к общей квалиметрии; б) специальной квалиметрии; в) объектной квалиметрии; г) предметной квалиметрии.
3. Квалиметрия услуг относится:	а) к общей квалиметрии; б) специальной квалиметрии; в) объектной квалиметрии; г) предметной квалиметрии.
4. К какому из объектов квалиметрии относится технологический метод:	а) к производственному процессу;б) продукции;в) услуге, работе;г) интеллектуальному продукту.
5. Комплексный показатель качества рассчитывается:	а) как процентное соотношение величины параметра оцениваемого изделия и величины параметра базового изделия; б) сводный параметрический индекс методом средневзвешенного; в) суммарное значение всех оцениваемых показателей изделия; г) соотношение суммарного полезного эффекта от эксплуатации или потребления продукции и суммарных затрат на приобретение и использование этой продукции.
6. Эргономические показатели характеризуют:	а) свойства продукции, определяющие основные функции, для выполнения которых она предназначена; б) систему «человек — изделие среда» и учитывают комплекс гигиенических, антропометрических, физиологических, психологических свойств человека, проявляющихся при взаимодействии с изделием в производственных и бытовых условиях; в) целостность композиции, информационную выразительность, рациональность форм; г) особенности продукции, обусловливающие при ее эксплуатации или потреблении безопасность человека.
7. К производственнотехнологическим показателям относится такой показатель:	а) как длительность рабочего цикла; б) долговечность; в) сохраняемость; г) материалоемкость.
8. К стандартным относятся:	а) составные части изделия, изготавливаемые по стандартам данного предприятия, если они используются хотя бы в двух различных изделиях, изготавливаемых предприятием; б) составные части изделия, выпускаемые по международным, национальным стандартам, а также стандартам организаций; в) составные части изделия, получаемые предприятием в готовом

9. Измерительный метод определения	виде как комплектующие составные части, в порядке кооперации с другим предприятием; г) заимствованные составные части изделия, т.е. ранее спроектированные как оригинальные и применявшиеся в двух или более изделиях, а также составные части снятых с производства изделий, при условии, что эти части отвечают современным требованиям. а) на информации, полученной при использовании технических
показателей качества продукции основан:	средств измерений; б) использовании теоретических и эмпирических зависимостей; в) использовании информации, полученной в результате анализа ощущений и восприятия от органов чувств человека; г) сборе и анализе мнений реальных и (или) потенциальных потребителей.
10. Метод определения числовых значений показателей качества продукции, который относится к методам, классифицируемым по источникам получения информации, — это:	а) расчетный метод; б) органолептический метод; в) регистрационный метод; г) социологический метод.
11. Метод определения числовых значений показателей качества продукции, с помощью которого определяются показатели долговечности и безопасности, — это:	а) экспертный метод; б) традиционный метод; в)регистрационный метод; г) расчетный метод.
12. Метод оценки уровня качества продукции, который основан на использовании исключительно единичных показателей качества продукции, — это:	а) дифференциальный метод; б) комплексный метод; в) смешанный метод; г) интегральный метод.
13. Метод сравнения, основанный на ранжировании объекта в соответствии с оценками экспертов называется:	а) шкала уровня;б) шкала порядка;в) шкала отношений;г) шкала разрыва.
14. Цена потребления это:	 а) цена продажи; б) цена продажи + себестоимость; в) цена продажи + эксплуатационные расходы; г) цена продажи + себестоимость + эксплуатационные расходы.
15. Дельфийский метод — это метод, который:	а) предусматривает анонимный опрос группы экспертов по специальным анкетам с последующей статистической обработкой материала; б) предусматривает генерирование идей участниками экспертной группы в творческом споре; в) заключается в том, что одна группа экспертов выдвигает идеи, а другая их анализирует; г) основан на морфологических матрицах, содержащих системные взаимосвязи между всеми элементами объекта.
16. Метод, который предполагает генерирование идеи, использование аналогий из других областей знаний, называется:	а) метод мозговой атаки;б) метод «мозгового штурма»;в) морфологический метод;г) синтаксический метод.
17. Эвристический вид оценки качества экспертов характеризуется тем, что:	а) значения оценок основываются па анализе документальных знаний об экспертах; б) значения оценок получаются в результате отработки ответов экспертов; в) значения оценок находятся в результате специальных испытаний экспертов; г) значения оценок качества экспертов определяются человеком.
18. При определении перечня параметров изделия, подлежащих оценке, анализе нормативных параметров целесообразно руководствоваться:	а) действующими международными ИСО и региональными стандартами; б) национальными отечественными и зарубежными стандартами; в) действующим законодательством, нормативными актами, техническими регламентами страны-экспортера и страны-импортера, устанавливающими требования к ввозимой в страну продукции;

	г) документацией на поставку;		
	д) рекламациями, поступившими от потребителей;		
	е) каталогами, проспектами и стандартами фирм — изготовителей		
	данной продукции;		
	ж) инфляционными ожиданиями;		
	з) патентной и конъюнктурно-экономической документацией.		
19. Кружки качества - это:	а) организационная форма стимулирования творческой активности		
	работников, основанная наличной заинтересованности членов кружков		
	качества в улучшении результатов труда;		
	б) форма организации досуга сотрудников организации;		
	в) статистический метод контроля;		
	г) ничего из выше перечисленного.		
20. Какие квалиметрические методы	а) системный и локальный;		
20. Какие квалиметрические методы	б) дифференциальный, комплексный, смешанный;		
чаще всего используются при	в) прогностический, базовый и ретроспективный;		
проведении оценки уровня качества	г) корпоративный, общий и глобальный?		
продукции, услуг:			

Тема 3. Статистические методы оценки и контроля качества

Тема 3. Статистические методы оценки и контроля	качества
1. Методы статистического контроля качества начали	а) 1920-1940-х гг.;
применяться в период:	б) конец XIX в.;
	в) середина XX в.;
	г) 1970-1990-х гг.
2. Карты Шухарта предназначены:	а) для получения информации о
	производственном процессе;
	б) для регистрации данных производственного
	процесса;
	в) для выявления неслучайных отклонений;
	г) для всего вышеперечисленного.
3. Концепция «Шесть сигм» направлена на решение	а) повышение удовлетворенности клиентов;
следующей задачи	б) сокращение времени операционного цикла;
	в) уменьшение числа дефектов;
	г) все вышеперечисленное верно.
4. Инструмент, применяемый для отображения факторов в	а) диаграмма Исикавы;
порядке уменьшения их значимости, — это:	б) диаграмма сродства;
	в) диаграмма Парето;
	г) стратификации данных.
5. С помощью диаграммы рассеивания можно определить:	а) зависимость одной переменной величины от
	другой;
	б) вероятность отклонения переменной от
	нормативного значения;
	в) причинно-следственные связи одной
	переменной с другой;
	г) ничего из вышеперечисленного.
6. Признаки, анализируемые с помощью диаграммы	а) по уменьшению частоты встречаемости;
Парето, должны быть предварительно упорядочены:	б) возрастанию важности для потребителя;
	в) возрастанию риска для потребителя;
	г) не требуют предварительного упорядочивания.
7. Значение сигмы в концепции «Шесть сигм» показывает:	а) как часто может возникать дефект;
	б) насколько велик будет возможный дефект;
	в) величину партии для контроля;
	г) ничего из вышеперечисленного,
8. Диаграмма сродства используется	а) для выявления важности различных связей;
	б) группировки данных;
	в) анализа последовательности действий;
	г) ничего из вышеперечисленного.
9. Функционально-стоимостный анализ это:	а) структурированный подход для
	интегрирования «голоса потребителя» в процесс
	разработки товара и все этапы жизненного цикла
	его создания;
	б) инструмент, позволяющий спланировать
	оптимальные сроки работ для скорейшей п
	успешной реализации поставленной цели;
	в) система оценки и стратегического развития
	2) The terms of the transfer to the term to the terms of

	бизнеса предприятия, основанная на системе показателей, характеризующих его деятельность; г) обеспечение потребительских свойств объекта с минимальными затратами на их проявление.
10. При применении FMEA -анализа используется	 а) параметр тяжести последствий для потребителей; б) параметр частоты возникновения дефекта; в) параметр вероятности необнаружения дефекта; г) все перечисленные параметры.
11. Матричная диаграмма используется при построении	а) древовидной диаграммы; б) диаграммы Ганта; в) «дома качества»; г) диаграммы Исикавы
12. FMEA -анализ используется	а) при анализе рисков; б) стратегическом планировании; в) проектировании СМК в соответствии с ИСО 9001; г) управлении отношениями с потребителями.
13. Что позволяет выявить диаграмма Парето:	а) причины и факторы, влияющие на объект менеджмента качества; б) критерии менеджмента качества; в) минимум и максимум функции менеджмента качества; г) способ решения задачи по менеджменту качества?
14. «Рыбьим скелетом» называют	а) диаграмму Паретто б) диаграмму Исикавы в) формуляр Шухарта г) вид контрольной карты д) вид гистограммы
Нижняя граница Верхняя граница Кривая распределения частоты	а) диаграмму Паретто б) диаграмму Исикавы в) формуляр Шухарта г) вид контрольной карты д) вид гистограммы
16. Применяется для выявления причин разброса характеристик изделия. Метод заключается в разделении полученных характеристик в зависимости от различных факторов: качества исходных материалов, методов работ и т. д. При этом определяется влияние того или иного фактора на характеристики изделия, что позволяет принять необходимые меры для устранения их недопустимого разброса	а) Метод стратификации б) Контрольные листки в) диаграмма разброса г) Расслоение диаграммы Паретто
\bar{x} \bar{x} \bar{b} \bar{b} \bar{b} \bar{b}	а) диаграмму Паретто б) диаграмму Исикавы в) формуляр Шухарта г) вид контрольной карты д) вид гистограммы
18. Причинно-следственная диаграмма была разработана, чтобы представить соотношения между следствием, результатом и всеми возможными причинами, влияющими	а) диаграмма Паретто б) диаграмма Исикавы в) формуляр Шухарта

на них.	г) вид контрольной карты
	д) вид гистограммы
19. Понятие внешних и внутренних шумов в систему	а) Исикава
статистических методов исследования зависимостей	б) Тагутти
показателей качества ввел	в) Паретто
	г) Шухарт
20. Это графическое представление пар исследуемых	а) Метод стратификации
данных в виде множества точек на координатной	б) Контрольные листки
плоскости.	в) Диаграмма разброса
	г) Расслоение диаграммы Паретто

Тема 4. Анализ затрат на качество

Тема 4. Анализ затрат на качество	
1. Определение, которое не относится к понятию «затраты на обеспечение качества продукции», — это:	а) Расходы на всех стадиях производственного процесса при формировании качества; б) особый вид затрат, связанных с мероприятиями, корректирующими и предотвращающими появление некачественной продукции; в) особый вид затрат, связанных с финансированием повышения уровня качественных свойств продукции; г) особый вид затрат, относящихся к потерям предприятия, связанным с необеспечением качества.
2. Автором одного из основных подходов к управленческому учету по процессам является	а) Деминг;б) Кросби;в) Джуран;г) Фейгенбаум.
3. Группа затрат на качество в рамках модели управления затратами па обеспечение качества, которая является управляющими затратами, — это:	а) затраты на контроль и измерения; б) потери, вызванные отклонениями от качества; в) затраты на мероприятия, направленные на повышение эффективности системы менеджмента качества.
4. Влияние фактора качества на спрос выражается в том, что:	а) линия спроса при улучшении качества товара при прочих неизменных условиях сдвигается вправо-вверх; б) линия спроса мри улучшении качества товара мри прочих неизменных условиях сдвигается влево-вниз; в) спрос не изменяется.
5. Подход к определению затрат на качество, который не отражен в МС ИСО 9004-1, — это:	а) метод калькуляции затрат, связанных с процессами; б) метод определения управляющих и управляемых затрат; в) метод определения потерь вследствие низкого качества; г) метод калькуляции затрат на качество ПОД
6. Влияние фактора качества на предложение выражается в том, что:	а) линия предложения при улучшении качества товара при прочих неизменных условиях сдвигается влево-вверх; б) линия предложения при улучшении качества товара при прочих неизменных условиях сдвигается вправо-вниз; в) линия предложения может сдвигаться в оба направления
7. Существуют методические подходы, разделяющие затраты, связанные с качеством, на затраты па обеспечение качества и затраты на улучшение качества. Утверждение верно:	а) да; б) нет.
8. Функционально-стоимостный анализ (ФСА) — это подход, связанный	а) с рассмотрением функций объектов их стоимости с целью оптимизации; б) финансирование систем с целью их оптимизации.
9. На какие суммы не уменьшается стоимость неисправимого и исправимого брака для вычисления потерь от внутреннего брака:	а) на сумму удержаний за брак с конкретных виновников; б) суммы, фактически взысканные с поставщиков за поставку недоброкачественных материалов и полуфабрикатов; в) стоимость забракованных изделий по цене возможного использования (по цене отходов), полученных и оприходованных на балансовый счет материалов; г) суммы, выданные под отчет.
10. Система управления затратами на качество может существовать только при наличии систем управления качеством. Утверждение верно:	а) да; б) нет.
11. Модели затрат на качество представлены в версии стандартов ИСО	а) в редакции 1994 г.;б) в редакции 2000 г.

серии 9000:	
12. Какое утверждение об управленческом учете не является верным:	а) управленческий учет направлен на удовлетворение дополнительных информационных потребностей внутренних менеджеров; б) управленческий учет строго регламентирован; в) информация, получаемая с помощью управленческого учета, может использоваться для принятия решений; г) ведение управленческого учета сопряжено с рядом затрат.
13. Модель ПОД означает: 14. Модель затрат соответствия и несоответствия представлена в работах:	 а) предупреждение, оценка, дефекты; б) поддержка, оформление, доработка. а) А. Фейгенбаума; б) Ф, Кросби в) Исикавы г) Деминга
15. Модель управления затратами на качество предполагает деление затрат на управляющие и управляемые. Утверждение верно:	а) да б) нет.
16. Классификация затрат на качество может производиться:	а) по экономическим элементам; б) по статьям калькуляции; в) по центрам затрат; г) по всем вышеперечисленным признакам
17. По характеру затраты на качество могут быть:	а) только текущими; б) только единовременными; в) и текущими, и единовременными.
18. Потенциалом экономии при управлении затратами па качество могут быть:	а) затраты, связанные с дефектами;б) затраты, связанные с оценкой;в) все вышеперечисленные затраты.
19. В существующем бухгалтерском учете затраты на качество могут быть отражены на любом счете, связанном с затратами. Утверждение верно:	а) да; б) нет.
20. Стоимость рекламаций может включать все затраты, понесенные потребителем. Утверждение верно	а) да; б) нет.
21. Центры ответственности за качество и центр возникновения затрат на качество это разные понятия. Утверждение верно:	а) да; б) нет.
22. Инвестиционный проект улучшения качества продукции (ИП УКП) принципиально отличается от проектов, связанных с изменением технологии, Утверждение верно:	а) да; б) нет.
23. Цена потребления включает:	а) цену продажи товара; б) эксплуатационные расходы при использовании товара; в) все вышеперечисленное.
24. Какая из классических базовых стратегий в чистом виде связана с улучшением качества продукции:	а) стратегия минимизации издержек; б) стратегия дифференциации; в) стратегия концентрации (фокусирования).

Тема 5. Системы управления качеством

1. Первая система управления качеством,	а) КСУКП;
разработанная в СССР, — это:	б) БИП;
	в) СБТ;
	г) НОРМ.
2. Концепция, которая включает в себя	a) TOM:
положения всех других, — это:	б) TQM;
	B) CMK;
	г) правильного ответа нет
3. Обеспечение постоянного роста качества и	a) CBT;
технического уровня выпускаемой продукции и	б) HOPM;
соответствии с плановыми заданиями,	в) КСУКП;

запросами потребителей и требованиями стандартов — это цель:	г) КАНАРСПИ.
4. В основу стандартов на СМК ИСО серии 9000 были положены:	а) национальные стандарты и лучшие практики предприятий США; б) национальные стандарты и лучшие практики европейских предприятий; в) национальные стандарты и лучшие практики предприятий Советского Союза; г) все вышеперечисленное верно.
5. К семи смертельным болезням, сформулированным Э. Демингом, относится:	а) оценка работы сотрудников по формальным показателям, аттестация, ежегодный пересмотр норм; б) постоянное совершенствование системы производства и обслуживания; в) прекращение практики лозунгов, призывающих к нулевому браку и достижению новых уровней производительности; г) организация учета и оценка затрат на обеспечение качества.
6. Коэффициент качества труда в системе бездефектного изготовления продукции определяется как:	а) отношение количества изделий, принятых ОТК с первого предъявления, к общему количеству изготовленных изделий; б) отношение общего количества изделий к количеству изделий, принятых ОТК с первого предъявления; в) отношение количества изготовленных изделий к количеству рабочих, участвовавших в их изготовлении; г) отношение количества изделий, принятых ОТК с первого предъявления, к норме выработки за период.
7. Основное назначение ИСО 9001 заключается в следующем:	а) устанавливает требования к СМК; б) содержит терминологию СМК; и) обеспечивает эффективность СМК; г) ничего из вышеперечисленного.
8. Основное назначение ИСО 9004 заключается в следующем:	а) содержит требования к процессам СМК; б) содержит рекомендации к достижению устойчивого развития организации; в) обеспечивает уверенность в достижении конкурентных преимуществ; г) все вышеперечисленное.
9. Согласно ИСО 9000 процесс СМК это:	а) совокупность взаимосвязанных ресурсов и видов деятельности, необходимых для выполнения работ в области качества; б) совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих видов деятельности, преобразующих входы в выходы; в) последовательная смена работ в области качества; г) проектная деятельность по достижению результатов.
10. Политика в области качества организации — это:	а) цели в области качества и основные направления их достижения; б) установленный способ осуществления деятельности; в) общие намерения и направления организации в области качества, официально сформулированные высшим руководством; г) все вышеперечисленные ответы верны.
11. Принцип, который не является принципом TQM — это:	а) постоянное совершенствование;б) ориентация на производителя;в) процессный подход;г) лидерство руководства.
12. Сертификация СМК осуществляется на соответствие стандарту:	a) И CO 9000; б) ИСО 9001; в) ИСО 9004; г) ИСО 19011.
13. Основные отличия стандартов ИСО серии 9000 версии 2000 г. от версии 1994 г, — это:	а) процессный подход; б) улучшена возможность интеграции с другими системами; в) все вышеперечисленное; г) принципиальных различий нет.
14. Принцип менеджмента качества, который лежит в основе анализа данных и информации, — это	а) вовлечение работников;б) постоянное улучшение;в) принятие решений на основе фактов;

	г) процессный подход.
15. Сертификат на СМК подтверждает:	а) деловую репутацию предприятия;
	б) соответствие системы требованиям стандарта ИСО 9001;
	п) способность выпускать продукцию, удовлетворяющую
	потребителя;
	г) все вышеперечисленное.
16. ИСО 9001 устанавливает требования к СМК,	а) для внутреннего применения организациями;
которые могут использоваться:	б) в целях сертификации;
	в) для заключения контракта;
17. Какое из утверждений неверно? ИСО	г) все вышеперечисленное верно. а) дополняет ИСО 9001;
9004:2009:	а) дополняет ИСО 9001; может использоваться независимо от ИСО 9001;
7004.2007.	в) является руководством по внедрению ИСО 9001;
	г) не предназначен для сертификации.
18. Принципиальное отличие процессного	а) в необязательности использования должностных
подхода от функционального заключается:	инструкций персонала;
	б) в основном акцепте на горизонтальные связи в
	организационной структуре;
	в) в основном акценте на вертикальные связи в
	организационной структуре;
	г) в определении эффективности деятельности предприятия
10 HCO 14000	В ЦЕЛОМ.
19. ИСО серии 14000 представляет собой:	а) основу для формирования системы экологического менеджмента;
	б) набор экологических требований к производственному
	процессу;
	в) требования для совершенствования СМ К предприятия;
	г) все вышеперечисленное.
20. Отраслевые стандарты менеджмента	а) обязательные и необязательные стандарты к применению;
качества можно разделить на группы:	б) определяющие требования к результативности и
	эффективности процессов;
	в) в основу одной группы положены ИСО серии 9000,
	другой — особенности безопасности, управление качеством в
	конкретных отраслях экономики;
21. Документальное оформление	г) ничего из вышеперечисленного.а) системность, актуальность:
интегрированной системы менеджмента (ИСМ)	а) системность, актуальность: эффективность;
должно базироваться па следующих принципах:	в) надежность, доступность;
Acoustic coord courses are coredited in the contraction of the contrac	г) все вышеперечисленные.
22. ИСМ — это система, построенная на основе	а) одного;
соответствия требованиям:	б) двух;
	в) трех;
	г) четырех или более международных стандартов на
A2 11(2) (системы менеджмента.
23. ИСМ может строиться на основе:	a) ИСО 9001 и стандарта OHSAS
	б) ИСО 9001, ИСО 14001 и отраслевого стандарта на
	систему менеджмента; в) отраслевого стандарта на систему менеджмента и
	в) отраслевого стандарта на систему менеджмента и стандарта OHSAS;
	г) все перечисленное верно.
24. Какой из вариантов является неверным?	а) может быть сформирована на основе аддитивной модели;
ИСМ:	б) может быть создана в виде полностью интегрированной
	модели;
	в) создается на основе ИСО 31000;
	г) это система, построенная на основе соответствия двух и
05 F	более международных стандартов на системы менеджмента.
25. Базовое качество, требуемое качество и	а) спирали Джура на;
желаемое качество лежат в основе:	б) модели Кано;
	в) цикла Деминга;
26. Главной задачей системы «20 ключей»	г) контрольных карт Шухарта. а) выявление и ликвидация видов деятельности, не
26. Главной задачей системы «20 ключей» является:	а) выявление и ликвидация видов деятельности, не добавляющих ценности компании;
ADMINOTON.	б) разработка предложений по приведению потребительской
	стоимости и затрат к оптимальному уровню;
	() () () () () () () () () ()

	требований ИСО 9001;
	г) создание предпосылок для устойчивого финансового
	развития
27. Деятельность по формированию и	а) проектирование и документирование системы
внедрению системы менеджмента качества на	менеджмента качества;
предприятиях должна включать:	б) пред проектный анализ, обучение и внедрение системы
	менеджмента качества;
	в) разработку политики и целей в области качества;
	г) все перечисленные виды деятельности.
28. Этап проектирования СМК включает:	а) определение процессов, необходимых для СМК;
	б) разработку политики и целей в области качества;
	п) анализ состояния дисциплины поставок и качества
	используемых в производстве сырья, материалов и
	комплектующих изделий;
	г) псе вышеперечисленное верно.
29. Внутренний аудит СМК не позволяет:	a) «высветить» ошибочные действия подразделения;
	б) составить перечень проблем качества;
	в) предугадать потребительский спрос на продукцию;
	г) ответить на вопрос о том, чего не хватает в СМК.
30. Ответственность за качество на предприятии	а) начальник производства;
несет:	б) менеджер но качеству;
	в) все сотрудники, выполняющие работу;
	г) верного ответа нет.

Тема 6. Международная стандартизация и сертификация в обеспечении качества и конкурентоспособности

функциональной заключается в том, товары фирмы; функциональная конкуренция охватывает товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогами и изготовлеными и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами опреденция между успускований опреденция между товарами опреденция между успусков	т. ф.	1
В) дифференциальная и смещанная 2. Предметная форма конкуренции — зто:	1. Формы конкуренции:	
 2. Предметная форма конкуренции — это: а) конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих различных потраслей, удовлетворяющих различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность; в) в продаже товаров, отличающихся по каким-либо особенностям, уровню качества 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: а) предметная конкуренция — это конкуренция между товараминальной заключается в том, что: а) предметная конкуренция — это конкуренция между товараминальная конкуренция между товараминальная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция обмежфирменная) — это конкуренция между товараминальная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товараминальная конкуренция — это конкуренция между товараминальная конкуренция между		
удовлетворяющих различные потребности; б) конкуренция между товара ми-аналогами; в) конкуренция между фирмами 3. Функциональная форма конкуренции авключается: 6. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 5. Две основные группы методов конкуренция (межотраслевя) удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различных отраслей, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но различных праслей, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но различных праслей, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но различных праслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различных праслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различных праслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различных обраслевами одной фирмация (межотраслевами от конкуренция между товарами функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренция — от конкуренция между услугами. 6. Ценовая конкуренция предполагает: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 8 продажу товаров по ценам более низким, чем цены конкурентов; опродажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; опродажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; опродажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; опродажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; опродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; опродажного сервис		,
б) конкуренция между товара ми-аналогами; в) конкуренция между фирмами 3. Функциональная форма конкуренции 3 в продаже товаров по ценам наиболее низким, чем цены конкурентов; (б) в вовлечении в конкурентную борьбу товаров различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность; в) в продаже товаров, отличающихся по каким-либо особенностям, уровню качества 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 5. Предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогами и изготовленным и в различных конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-различным способами; в) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами различным способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция функциональная конкуренция — это конкуренци	2. Предметная форма конкуренции —	
В) конкуренция между фирмами	это:	
3. Функциональная форма конкуренции заключается: 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренции: 6. Ценовая конкуренция: 7. Неценовая конкуренция: 7. Неценовая конкуренция предполагает: 3. В продаже товаров по ценам наиболее низким, чем цены конкуренция от конкуренция охватывает товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; 6. Пеновая конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами различными способами; 8. Предметная конкуренция — это конкуренция между товарами различными способами; 8. Предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; 6. Ценовая конкуренция предполагает: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 7. Неценовая конкуренция предполагает: 8. Продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; 8. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цепы конкурентов; 8. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цепы конкурентов; 8. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 9. Продажного сервиса, налично сертификата и т.д.; 9. Применение методов ценовой дискриминации; 8. Конкурентоспособность продукции 1. Способность удовлетворять требования конкретного потребителя		
Конкурентов; 6 В вовлечении в конкурентную борьбу товаров различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность; в) в продаже товаров, отличающихся по каким-либо особенностям, уровню качества Предметная конкуренция — это конкуренция между товараминалогами одной фирмы; функциональная конкуренция одну и ту же потребность, но в разных вариантах; 6 предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция одну и ту же потребность, но в разных вариантах; 6 предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами между товарами-аналогам и, изтотовленным и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. а) ценовые и неценовые; 6 свобадные и монополистические; в) простые и сложные. в) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; 6 продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. То сравнению с товараминаналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; 6 применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики.		
6) в вовлечении в конкурентную борьбу товаров различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность; в) в продаже товаров, отличающихся по каким-либо особенностям, уровню качества 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 7 предметная конкуренция — это конкуренция между товарами-аналогами одной фирмы; функциональная конкуренция охватывает товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; 6. предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных молификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов во предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; в) продажу товаров по ценам более низким, чем цены конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) пораджу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) пораджу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) пораджу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) пораджу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) пораджу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; б) продажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя	3. Функциональная форма конкуренции	
отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность; в) в продаже товаров, отличающихся по каким-либо особенностям, уровню качества 4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: 1 отраслей, удовлетворяющия — это конкуренция между товараминаналогами одной фирмы; функциональная конкуренция охватывает товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; 6 отредметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами между товарами-аналогами и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслевая) это конкуренция между товарами различным способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренция — ото конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. а) ценовые и неценовые; б) свободные и монополистические; в) простые и сложные. а) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя	заключается:	
4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что:		
4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что: а) предметная конкуренция — это конкуренция между товараминаналогами одной фирмы; функциональная конкуренция охватывает товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; в) престые и сложные. б. Ценовая конкуренция предполагает: а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товараминалогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинтовой политики. 8. Конкурентоспособность продукции 8. Конкурентоспособность продукции 9. способность удовлетворять требования конкретного потребителя		
4. Отличие предметной конкуренции от функциональной заключается в том, что:		в) в продаже товаров, отличающихся по каким-либо особенностям,
функциональной заключается в том, товары фирмы; функциональная конкуренция охватывает товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогами и изготовлеными и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами опреденция между успускований опреденция между товарами опреденция между успусков		V 1
товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же потребность, но в разных вариантах; б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами: в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренция — это конкуренция между услугами. 6. Ценовая конкуренция предполагает: а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товараминаналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкуретного потребителя		а) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами-
потребность, но в разных вариантах; б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренция предполагает: а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товараминаналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкурентого потребителя	функциональной заключается в том,	аналогами одной фирмы; функциональная конкуренция охватывает
б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 8. Конкурентовая конкуренция по по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; 6. применение методов ценовой дискриминации; 8. Конкурентоспособность продукции 8. Конкурентоспособность продукции 8. Конкурентоспособность продукции 8. способность удовлетворять требования конкурентог потребителя	что:	товары фирм-конкурентов, удовлетворяющие одну и ту же
между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 8. Продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: 1. Неценовая конкуренция предполагает: 2. Неценовая конкуренция предполагает: 3. Отличительные особенности товаров по сравнению с товарами-аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции 3. способность удовлетворять требования конкретного потребителя		потребность, но в разных вариантах;
модификациях и различающимися по цене; функциональная конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции — это конкуренция между услугами. а) ценовые и неценовые; б) свободные и монополистические; в) простые и сложные. а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами- аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		б) предметная конкуренция (межфирменная) — это конкуренция
конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 8. Пеценовая конкуренция предполагает: 9. Пеценовая конкуренция предполагает: 1. Неценовая конкуренция предполагает: 1. Неценовая конкуренция предполагает: 2. Пеценовая конкуренция предполагает: 3. Отличительные особенности товаров по сравнению с товараминаналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; 6. Применение методов ценовой дискриминации; 8. Конкурентоспособность продукции 1. Способность удовлетворять требования конкуретного потребителя		между товарами-аналогам и, изготовленным и в различных
различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: а) ценовые и неценовые; б) свободные и монополистические; в) простые и сложные. а) продажу товаров по ценам более низким, чем цены конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами-предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами-предполагает: б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		модификациях и различающимися по цене; функциональная
различными способами; в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренция предполагает: а) простые и сложные. а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами- предполагает: аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		конкуренция (межотраслевая) это конкуренция между товарами
в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами; функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 6. Ценовая конкуренция предполагает: 8. Продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; бо продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; во повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: 8. Конкурентов конкуренция предполагает: 1. Продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; во повышение качества товаров. 3. Отличительные особенности товаров по сравнению с товараминалогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; бо применение методов ценовой дискриминации; во использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а способность удовлетворять требования конкретного потребителя		различных отраслей, удовлетворяющих одну и ту же потребность, но
функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами. 5. Две основные группы методов конкуренции:		различными способами;
5. Две основные группы методов конкуренции: а) ценовые и неценовые; 6. Ценовая конкуренция предполагает: а) простые и сложные. 6. Ценовая конкуренция предполагает: а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: конкуренция а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами-предполагает: аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		в) предметная конкуренция — это конкуренция между товарами;
конкуренции: б) свободные и монополистические; в) простые и сложные. 6. Ценовая конкуренция предполагает: а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами- аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		функциональная конкуренция — это конкуренция между услугами.
в) простые и сложные. 6. Ценовая конкуренция предполагает:	5. Две основные группы методов	
а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов; б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. Неценовая конкуренция предполагает: а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами- аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя	конкуренции:	б) свободные и монополистические;
б) продажу товаров по ценам более высоким, чем цены конкурентов; в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция предполагает: аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		, 1
в) повышение качества товаров. 7. Неценовая конкуренция а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарамипредполагает: аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя	6. Ценовая конкуренция предполагает:	а) продажу товаров по ценам более низким, чем цепы конкурентов;
7. Неценовая конкуренция а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарамипредполагает: аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики.		
предполагает: аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		в) повышение качества товаров.
послепродажного сервиса, наличию сертификата и т.д.; б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя	7. Неценовая конкуренция	а) отличительные особенности товаров по сравнению с товарами-
б) применение методов ценовой дискриминации; в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя	предполагает:	аналогами по неценовым элементам: качеству, предоставлению
в) использование демпинговой политики. 8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		
8. Конкурентоспособность продукции а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя		б) применение методов ценовой дискриминации;
		в) использование демпинговой политики.
	8. Конкурентоспособность продукции	а) способность удовлетворять требования конкретного потребителя
	— это:	в условиях определенного рынка и периода времени по показателям

	качества и затратам потребителя на приобретение и эксплуатацию
	(потребление) данной продукции;
	б) способность удовлетворять общепринятые нормы (требования);
9. Конкурентоспособность продукции	в) способность удовлетворять требования потребителя. а) конкурентный рынок;
— это:	б) качество продукции, цена потребления, организационно-
	коммерческие условия;
	в) рынок, покупатель, продавец
10. Качество — это:	а) целостная совокупность потребительских свойств продукции,
	обусловливающих степень пригодности данной продукции удовлетворять определенные потребности в соответствии с ее
	назначением в фиксированных условиях потребления;
	б) степень, е которой совокупность собственных характеристик
	выполняет требования;
	в) совокупность характеристик продукции, соответствующих
11. Этап, который не включает алгоритм	требованиям нормативных документов. а) определение цели анализа и оценки конкурентоспособности
оценки конкурентоспособности	продукции;
продукции, — это:	б) проведение маркетинговых исследований рынка;
	в) формулирование требований к изделию;
	г) определение перечня параметров изделия; я) формирование группы аналогов;
	е) выбор базовых образцов;
	ж) выбор уникальных образцов;
	з) технический уровень и уровень качества продукции;
	и) анализ уровня качества, цены потребления, организационно-коммерческих показателей.
12. Стадии жизненного цикла, на	а) проектирование;
которых может проводиться оценка	б) изготовление;
конкурентоспособности продукции, —	в) продажа;
это:	г) эксплуатация; д) утилизация.
13. Патентная чистота продукции	а) степень воплощения в изделии технических решений, не
отражает:	подпадающих под действие патентов, введенных в стране, на рынке
	которой запланирован сбыт;
	б) соответствие санитарно-гигиеническим нормам страны-импортера.
14. Нетарифные ограничения, которые	а) эмбарго;
могут рассматриваться как	б) квотирование;
нормативные условия обеспечения	в) лицензирование;
конкурентоспособности, включают:	г) технические регламенты и стандарты; д) патентную чистоту;
	е) сертификат соответствия на продукцию;
	ж) сертификат на СМК;
15 14	з) специальные требования к упаковке и маркировке товара.
15. Изделия, включаемые в группу аналогов, должны отвечать следующим	а) конкурирующая и оцениваемая продукция должны быть аналогичны по назначению и условиям эксплуатации и ориентированы
критериям:	на одну группу потребителей;
	б) изделие-конкурент должно отвечать цели оценки
	конкурентоспособности;
	в) представительность изделия-конкурента на рынке в момент оценки и тенденции ее изменения на перспективу должны подтверждаться
	достоверной информацией;
	г) конкурирующая продукция должна занимать большую долю рынка,
16. Интегральный показатель	чем оцениваемая продукция. а) соотношением суммарного полезного эффекта, рассчитанного как
конкурентоспособности определяется:	комплексный показатель по параметрам качества, и цепы потребления;
	б) отношением цены продажи к цене потребления;
	в)отношением себестоимости изделия к суммарному полезному
	эффекту, рассчитанному как комплексный показатель по параметрам качества.
17. Технический регламент — это	а) устанавливает характеристики продукции в целях добровольного
документ, который:	многократного использования;
	б) удостоверяет соответствие выпускаемой в обращение продукции
	установленным требованиям;

	в) устанавливает обязательные для применения и исполнения требования к объектам технического регулирования.
18. Цели принятия технических регламентов это:	а) защита жизни и здоровья физических лиц, а также имущества физических и юридических лиц; б) охрана окружающей среды; в) предупреждение действий, вводящих в заблуждение потребителей; г) обеспечение энергетической эффективности; д) все вышеперечисленное; е) ничего из вышеперечисленного
19. Реформа техническою регулирования изменила роль стандартов следующим образом:	 а) в стандартах устанавливаются только обязательные требования; б) стандарт может содержать как обязательные для применения, так и добровольные требования; в) в стандартах устанавливаются требования, выполнение которых осуществляется на добровольной основе.
20. Деятельность по установлению правил и характеристик в целях их добровольного многократного использования, направленная па достижение упорядоченности в сферах производства и обращения продукции (работ, услуг) и повышение конкурентоспособности, — это:	а) сертификация; б) стандартизация; в) структуризация; г) реструктуризация.
21. Перечислите функции стандартизации:	 а) организационная, экономическая, структурная; б) общая, частная, специальная; в) основная, вспомогательная, второстепенная; г) экономическая, социальная, коммуникативная.
22. Национальная система стандартизации в Российской Федерации сформирована в соответствии:	а) с Федеральным законом от 29.06.2015 № 162-ФЗ «О стандартизации в Российской Федерации», Федеральным законом от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании»; б) Законом РФ от 07.02,1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей», Федеральным законом от 29.06.2015 № 162-ФЗ «О стандартизации в Российской Федерации»; в) Федеральным законом от 26.06.2008 № 102-ФЗ «Об обеспечении единства измерений», Федеральным законом от 29.06.2015 № 162-ФЗ «О стандартизации в Российской Федерации».
23. Год основания Международной организации по стандартизации ИСО:	а) 1947; б) 1957; в) 1967; г) 1997
24. Перечислите принципы Европейской системы стандартизации:	 а) прозрачность, открытость, консенсус, согласованность; б) единоначалие, целеполаганпе, общность интересов; в) экономическая и социальная справедливость; г) все вышеперечисленное
25. Области, которыми занимается международная организация ИСО:	а) электротехническая; б) все, кроме электротехнической; в) область продовольственных товаров; г) все без исключения.
26. Тип стран — участников ИСО, к которому относится Россия:	а) постоянный член; б) член-корреспондент; е) член-подписчик; г) ни к одному из вышеперечисленных.
27. Сертификация это:	 а) подтверждение соответствия положениям стандартов или условиям договоров; б) форма подтверждения соответствия объекта требованиям Федерального закона № 184-ФЗ; в) форма подтверждения соответствия объекта требованиям технических регламентов, положениям стандартов или условиям договоров.
28. Подтверждение соответствия проводится в целях:	а) удостоверения соответствия объекта установленным требованиям; б) содействия потребителям в компетентном выборе продукции; в) повышения конкурентоспособности продукции; г) обеспечения разработки и внедрения СМК на предприятии.

29. Сертификация может:	а) проводиться самим изготовителем;
	б) проводиться поставщиком у своих покупателей;
	в) проводиться независимыми органами, имеющими
	соответствующую аккредитацию;
	г) проводиться покупателем у своих поставщиков.
30. Объектами добровольного	а) продукция, работы, услуги;
подтверждения соответствия являются:	б) процессы и объекты производства;
	в) процессы эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и
	утилизации;
	г) все ответы правильные;
	д) верны только а) и б).
31. Обязательное подтверждение	а) в формах принятия декларации о соответствии;
соответствия осуществляется:	б) обязательной сертификации;
	в) добровольной сертификации.
32. Схемы сертификации	а) соответствующим техническим регламентом;
устанавливаются:	б) Законом РФ от 10.06.1993 № 5151-1 «О сертификации продукции
	и услуг»;
	в) постановлением Федерального агентства по техническому
	регулированию и метрологии.
33. Обязательная сертификация	а) постановления Правительства РФ;
осуществляется органом по	б) договора с заявителем;
сертификации на основании:	в) положения о проведении обязательной сертификации.
34. Обязательная экологическая	а) с требованиями МС ИСО серии 14601;
сертификация в Российской Федерации	б) Федеральным законом от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране
проводится в соответствии:	окружающей среды»;
	в) требованиями ГОСТ Р ИСО 9001:2011.
35. Аккредитация органов по	а) официальное признание органом по аккредитации
сертификации — это:	компетентности физического лица выполнять работы в определенной
	области оценки соответствия;
	б) официальное признание органом по аккредитации компетентности
	юридического лица выполнять работы в определенной области оценки
	соответствия;
	в) официальное признание органом по аккредитации
	компетентности физическою и юридического лица выполнять работы
	и определенной области оценки соответствия.

2.3 Оценочные материалы для проведения промежуточной аттестации

Зачет является формой проведения промежуточного контроля по дисциплине «Управление качеством, стандартизация и сертификация»

Технология проведения зачета для очной и очно-заочной форм обучения — прохождение комплексного теста по всем изученным темам. Тестовая база формируется из полного перечня тестов, выносимых для экспресс-тестирования по каждой теме. Тестирование может быть осуществлено в электронном варианте на основе возможностей системы MOODLE.

Условием допуска к промежуточной аттестации являются положительные оценки за реферат, прохождение всех тестов текущей аттестации с результатом не менее 75% по каждой теме, а также оценка «зачтено» по всем темам, в рамках которых предусмотрен письменный экспресс-опрос.

Критерии оценивания:

Технология оценивания тестирования: оценка вопросов тестов осуществляется по номинальной шкале — за правильный ответ к каждому заданию выставляется один балл, за не правильный — ноль. Общая оценка каждого теста осуществляется посредством отношения количества правильных ответов к общему числу вопросов в тесте, выраженного в процентах, по шкале: «зачтено», «не зачтено».

Критерии формирования оценок при тестировании:

- «зачтено» общая оценка теста попадает в пределы от 70 до 100%;
- «не зачтено» общая оценка теста попадает в пределы от 0 до 69%;

Время прохождения тестов 30 минут. Тестовые задания комплектуются из вопросов текущего контроля. Задание содержит 30 вопросов, выбираемых в случайном порядке в равной степени охватывающих весь материал.